



**Кризис – не угроза, а
дополнительный бренд.
Перспективы и возможности**



Содержание

1. Текущая ситуация в Украине, на её ИТ-рынке
2. Крупные, средние и мелкие компании в период кризиса.
Возможности и перспективы. Угрозы и риски
3. Рекомендации бизнес – консультантов
4. Наши рекомендации партнерам
5. Антикризисный портфель «Альянс Текнолоджиз»



- Останавливаются инвестиционные проекты. По некоторым данным более 85%
- Сокращаются затраты на маркетинг. Около 40% компаний заморозили маркетинговые бюджеты; более 90% компаний планируют уменьшение затрат в 2009 году по сравнению с 2008 годом
- Компании отказываются от программ поддержки и запуска новых брендов
- Стоимость девелоперских проектов снизилась в несколько раз
- Компании отказываются от запланированных программ обучения персонала



Текущая ситуация в Украине, на её ИТ-рынке

- **Емкость ИТ-рынка в 2008 году - 3,7 млрд. долларов**
- **Рост в 2008 году на 5% по сравнению с 2007 годом**
- **Прогнозируемый спад в 2009 году – 30%, т.е. до емкости 2006 года**
- **Сокращение расходов на ИТ и в потребительском, и в корпоративном сегментах**
- **Дальнейшая минимизация ИТ затрат**



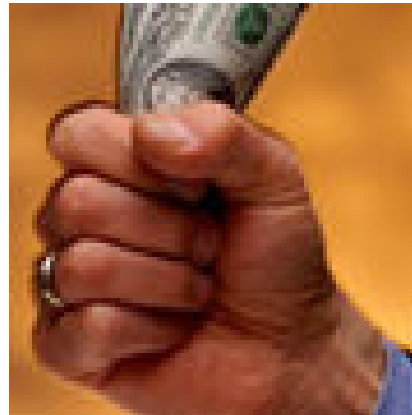


Текущая ситуация в Украине, на её ИТ-рынке

Наш вывод

Кризис - это не только глобальный экономический спад, это еще и **бренд**, используемый для передела рынков, объяснения неблагоприятной ситуации и непопулярных действий.

Это **временный бренд**, с которым придется работать каждой компании в стране... Без права на выбор.



Краткий SWOT-анализ для крупного системного интегратора

<p>Сильные стороны</p> <ul style="list-style-type: none">• Наличие постоянных корпоративных заказчиков• Компетентность ключевого персонала	<p>Слабые стороны</p> <ul style="list-style-type: none">• Высокие затраты• Несбалансированный персонал
<p>Возможности</p> <ul style="list-style-type: none">• Занять еще большую долю рынка• Стать первыми из вторых, третьих и четвертых• Поглотить меньшие компании	<p>Угрозы</p> <ul style="list-style-type: none">• Предпочтение инсталляторов с меньшими стоимостями работ и более дешевыми продуктовыми портфелями• Меньшее влияния лоббирования в условиях ограниченности ресурсов

Краткий SWOT-анализ для инсталлятора среднего масштаба

Сильные стороны

- Гибкость, возможность экономии затрат
- Способность реализовывать проекты по конкурентной стоимости

Слабые стороны

- Сложность сохранить квалифицированный персонал в условиях кризиса
- Сложность реализовать действительно крупный проект

Возможности

- Возможность роста, атаки на позиции более крупных конкурентов
- Возможность поглощения меньших компаний

Угрозы

- Отсутствие загрузки проектами
- Сложность конкуренции с системными интеграторами в условиях кризиса, поглощение ими

Краткий SWOT-анализ для небольшого инсталлятора

Сильные стороны

- Способность дать самые низкие цены на работы

Слабые стороны

- Невысокая компетентность в рынке системной интеграции
- Отсутствие стабильных корпоративных заказчиков

Возможности

- Возможность роста в рынке системной интеграции
- Приобретение корпоративных заказчиков

Угрозы

- Потеря компетентности и заказчиков при отсутствии проектов
- Угроза поглощения более крупными компаниями

1. Инвестировать

Именно в кризис, инвестирование в новое оборудование, совершенствование процессов, в бренды и проекты, которые позволят в момент начала роста экономики получить выигрышную «стартовую позицию»

Появляется возможность сделать это гораздо дешевле, чем на пике экономического развития



2. Добиваться эффективности

К сожалению, в период подъема экономики, большинство компаний обращали недостаточно внимания на структуру и целесообразность затрат. Пришло время переосмыслить...

На передний план выходит понятие эффективности, т.е. результата в соотношении с затратами



3. Расти

Кризисное время – период передела рынков и влияния. Тот, кто окажется более конкурентным, сможет легче занять более высокое место в период подъема

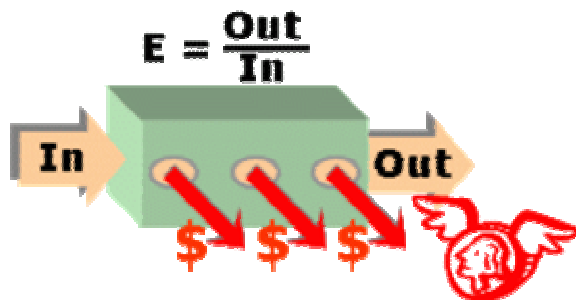
Рост позволит добиться масштабирования бизнес-процессов, то есть уменьшения себестоимостей, затрат и увеличения доходов



4. Отлаживать бизнес-процессы

Кризисное время является самым лучшим для реструктуризации компаний, совершенствования бизнес-процессов, перехода к новым механизмам работы

Пауза в бизнес-активности поможет тем, кто не потратит время зря, получить новый уровень доходов во время подъема



1. Пересмотреть свои продуктовые портфели

- Сейчас самое время обратить внимание на более экономные (бюджетные) продукты
- **Эффективность продукта для определенного проекта также приобретает большую важность**
- **Баланс продуктов, их совместимость в портфеле и отсутствие помех для взаимных продаж**



2. Использовать ресурсы дистрибутора

- Проектный консалтинг
- Логистика
- Маркетинговые возможности



3. Использовать программные продукты

- Электронная коммерция
- CRM-системы
- Программные средства проектирования



4. Инвестировать в подготовку специалистов

- Долгосрочная инвестиция
- Свободное время для повышения квалификации
- Менее дорого, нежели в период подъема



Антикризисный портфель ООО «Альянс Текнолоджиз». СКС IvyNET

IvyNET (от англ. Ivy – плющ, неприхотливое растение)

Зарегистрированная в Украине торговая марка

- **Высококачественная кабельная система, соответствующая требованиям международного стандарта ISO/IEC 11801**
- **Средняя ценовая категория**
- **Соединительный модуль RJ45 типа “Keystone”**
- **100%-я модульность**
- **“Tool-Less” инсталляция оборудования**
- **Цветовая маркировка портов**
- **Системная гарантия до 15 лет**



Антикризисный портфель ООО «Альянс Текнолоджиз». СКС VINET

УКРАЇНА (190) UA (111) 43317 (151) 15.09.2004

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ДЕРЖАВНИЙ ДЕПАРТАМЕНТ ІНТЕЛЕКТУАЛЬНОЇ ВЛАСНОСТІ

СВІДОЦТВО на знак для товарів і послуг
видано відповідно до Закону України «Про охорону прав на знаки для товарів і послуг»

Голова Державного Департаменту інтелектуальної власності М. Паладій

(181) 20.09.2012 (540)
(210) 2002097958
(220) 20.09.2002
(450) 15.09.2004, Бюл. № 9
(732) Товариство з обмеженою відповідальністю «АЛЬЯНС ТЕКНОЛОДЖІЗ»; вул. Вікентія Хвойки, 15/15/6, м. Київ, 80, 04080; UA

VINET

(511)
Кл. 9: Блоки пам'яті або мікропроцесори (інтегровані (інтегральні) схеми); виводи електричні; високочастотна апаратура; апаратура для дистанційного керування; електричні кабелепроводи (жильнікопроводи); матеріали для електричних провідників (проводів, кабелів, жильників); електродинамічна апаратура для дистанційного керування залізничними стрілками; з'єднувачі електричні; інвертори електричні; пристрої для оброблення інформації; кінцеві муфти (електричні); колектори електричні; комутаційні електричні апарати; мідний дріт в ізоляції; оптичні волокна (світловоди); передавачі далекого зв'язку (телекомунікація); передавачі електронних сигналів; перемікальні електричні апарати; приймачі (аудіо- і відео-); провідники електричні; проводи електричні; пульти керування електричні; радіопередавачі далекого зв'язку (телекомунікація); регульні прилади електричні; реле електричні; розподільчі пульти електричні; розподільчі шафи електричні; розподільчі шити електричні; телефонні проводи; фізичні апарати і прилади.

Кл. 35: Сприяння продажеві (посередництво); розміщування в одному місці, в інтересах інших осіб, асортименту телекомунікаційної апаратури, приладів, обладнання та комплектуючих, що належать до 9 класу, для забезпечення покупцям зручного огляду та придбання цих товарів; допомога покупцям у виборі та придбанні цих товарів під час продажу в спеціалізованих підприємствах оптової та роздрібно торгівлі та в

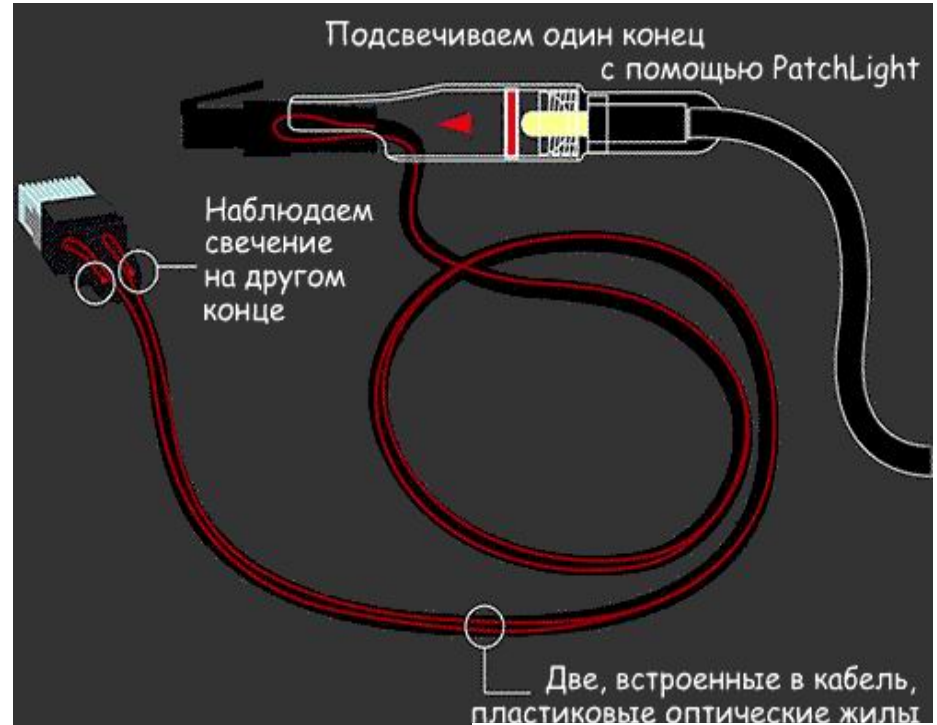
- **Высококачественная европейская кабельная система, соответствующая требованиям международного стандарта ISO/IEC 11801**
- **Полный комплекс оборудования для построения медных и волоконно-оптических систем**
- **Применение отечественных новаторских технологических и инженерных решений**
- **100%-я модульность**
- **“Tool-Less” инсталляция оборудования**
- **Цветовая маркировка портов**
- **Одно из самых экономных решений в премиум ценовом сегменте**
- **Гарантия 25 лет**



PatchSee: Интеллектуальные патчкорды RJ45 со световой идентификацией

Доступная, многократно
проверенная на украинских
объектах, система
администрирования СКС

Как это работает?



Выгоды для партнера:

- **Оперативное получение актуальной и необходимой информации 24/7/365**
- **Экономия времени на этапе создания заказа**
- **Использование склада компании «Альянс Текнолоджиз»**
- **Доступ к ERP системе компании на уровне менеджеров проектов**
- **Прозрачность взаиморасчетов**
- **Доставка продукции в любой областной центр Украины в течение 48 часов.**



Система сертификации специалистов

«Основы управление проектами в области построения СКС»

- двухдневный прикладной курс Project management в области СКС

«Структурированная кабельная система VINET, системы прокладки кабеля»

- двухдневный курс с сертификацией по VINET, Cablofil, ДКС

«Структурированная кабельная система «IvyNET»

- «ЭКОНОМНЫЙ» однодневный курс с сертификацией по СКС IvyNET



Вывод

Необходимо помнить главное!

Кризис – это явление, которое рано или поздно заканчивается, оставляя при этом колоссальные шансы для стремительного развития в будущем.

или...

Своего рода естественный отбор, который оставляет после себя на рынке лишь сильнейшие во всех отношениях компании и продукты.



Спасибо за внимание!

