

ВСЕЛЕННАЯ

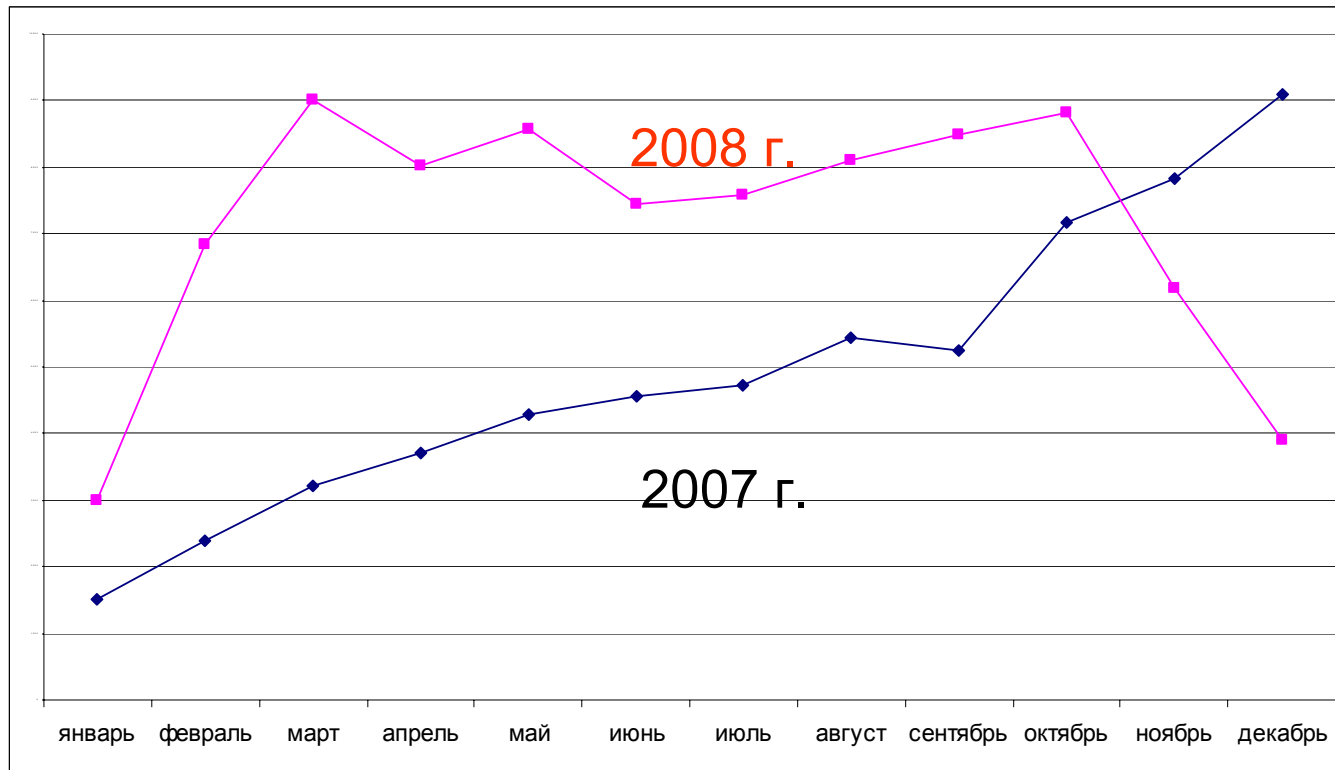
КАБЕЛЬНЫХ

СИСТЕМ



Глазами журнала «Сети и Бизнес»

Рынок СКС 2007 vs 2008



Помесячная динамика уровня продаж оборудования на украинском рынке СКС 2007-2008 гг.

Объект исследования — украинский рынок СКС 2008 года

Традиционная модель исследования:

кабель + модули + коммутационные панели;
волоконно-оптические компоненты.

Объект исследования журнала «Сети и Бизнес»:

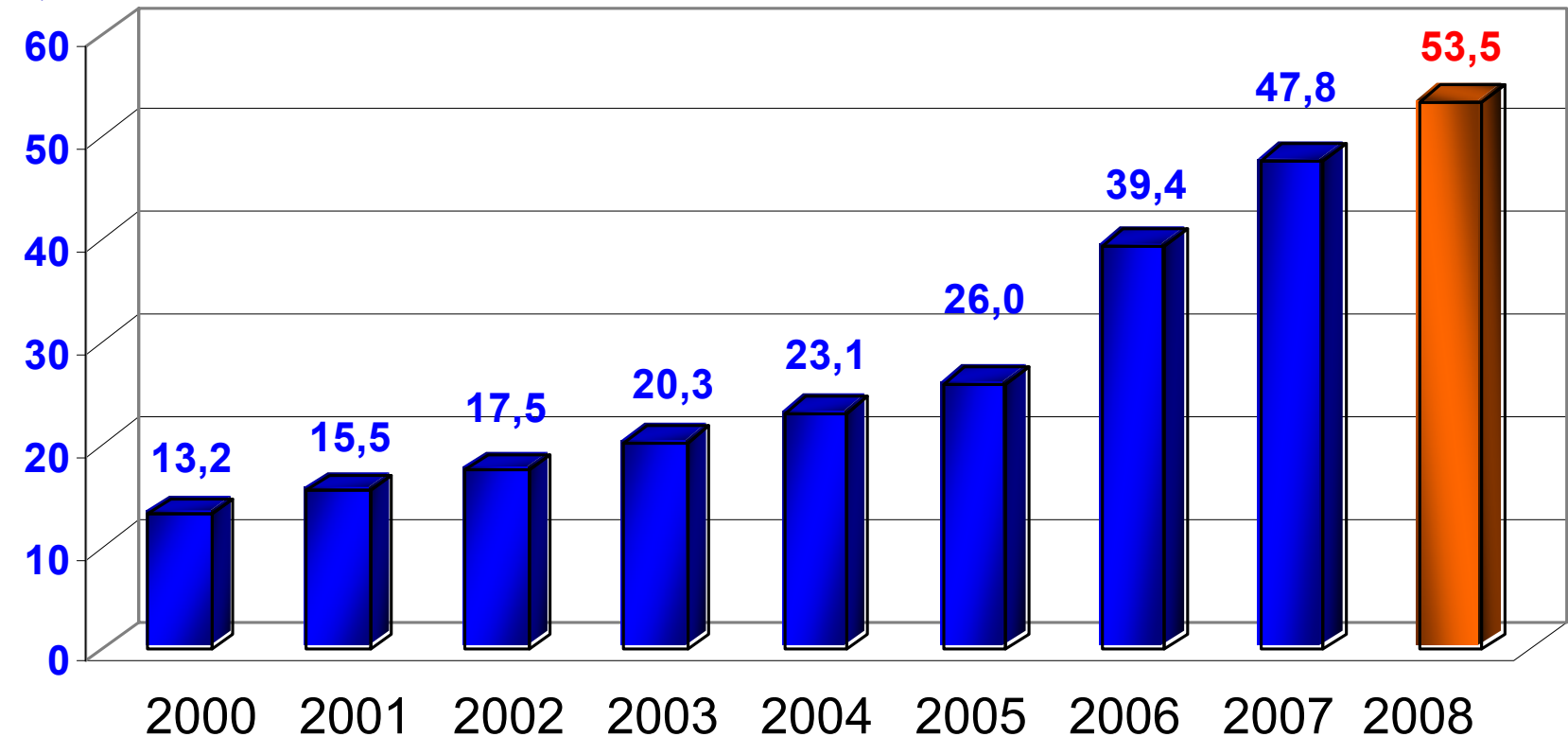
кабель + модули + коммутационные панели;
волоконно-оптические компоненты;
вспомогательные компоненты СКС:

- ✓ пластиковые каналы;
- ✓ металлические лотки;
- ✓ шкафы.

работы по инсталляции и выполнению измерений.

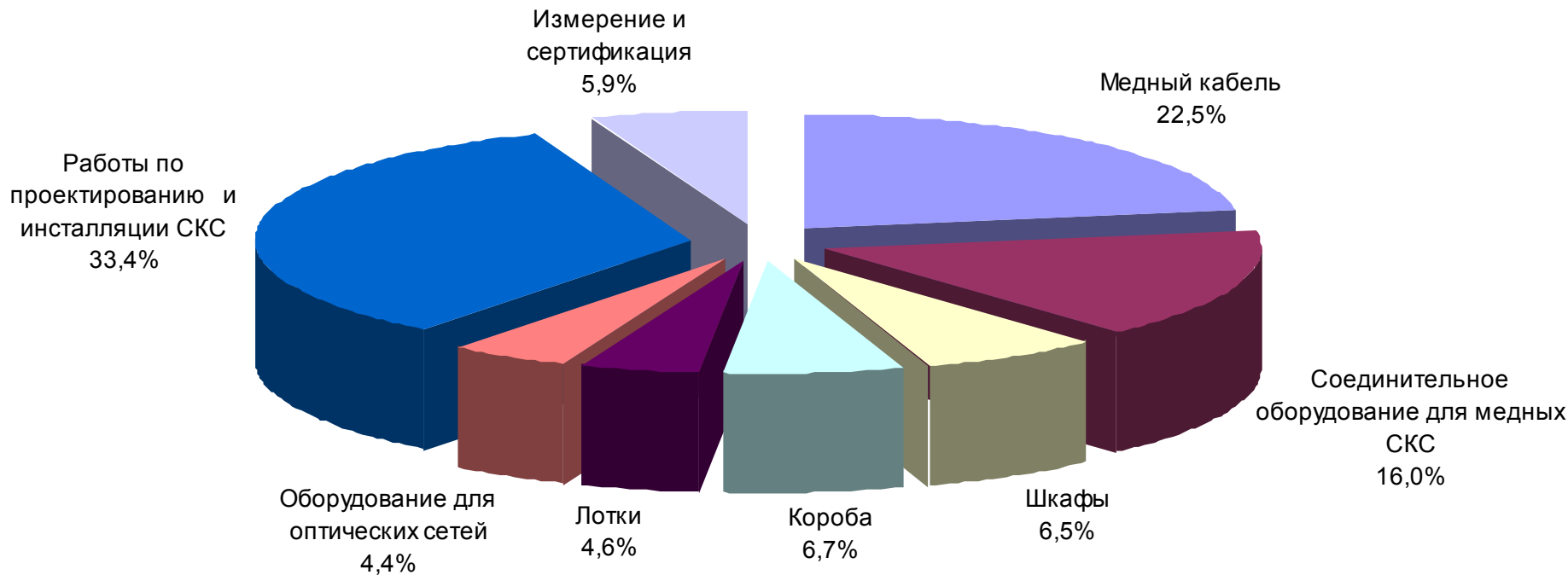
Украинский рынок СКС

\$, млн.

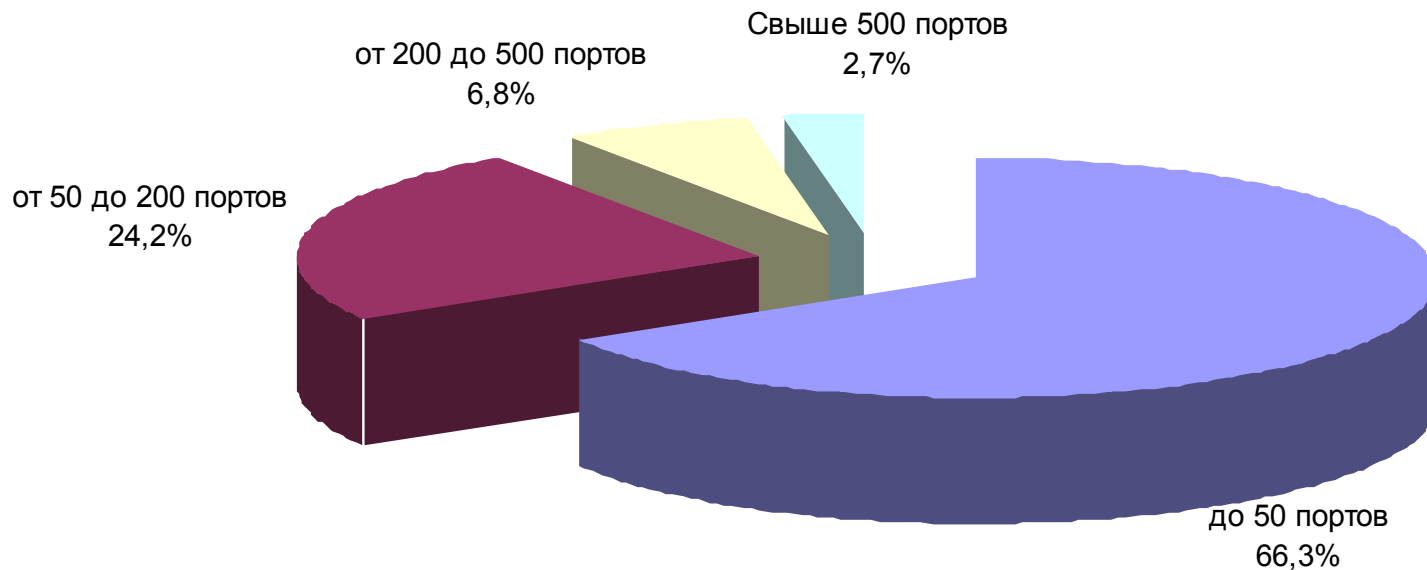


Объем украинского рынка СКС в 2008-м году вырос на 12% и составил \$53,5 млн.

Структура затрат на построение типовой СКС



«Малые», «средние», «большие» и «очень большие» проекты рынка СКС 2008 года



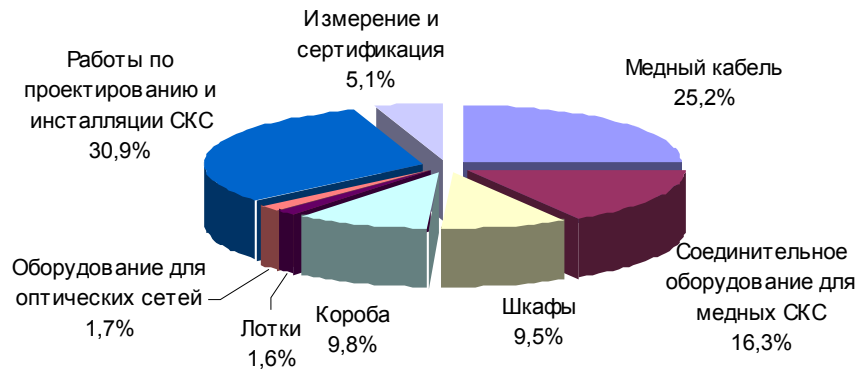
По сравнению с 2007 годом доля «малых» проектов осталась почти без изменения.

«Средних» стало на 2,4% больше.

Снизилась общая доля «больших» проектов (с 12,2% до 9,5%).

Отличие в затратах на построение «малых» и «больших» СКС

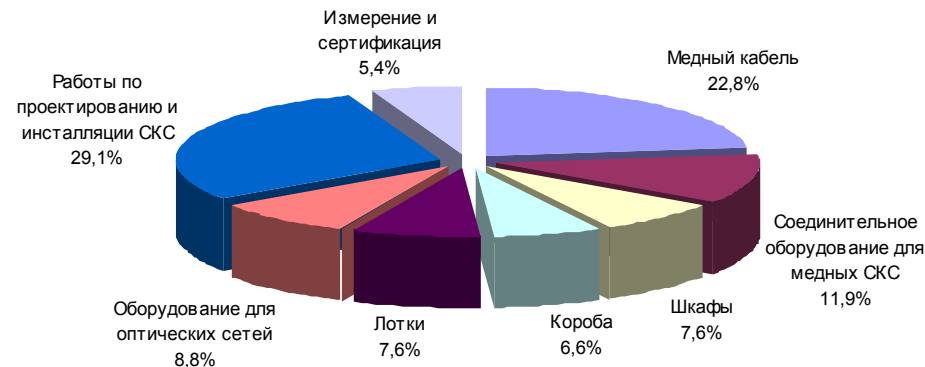
Структура затрат на «малых» проектах СКС



Стоимостная доля шкафов и коробов для «малых» проектов почти на 3% выше, чем для типовых.

В малых проектах доля лотков существенно меньше (1,6% по сравнению с 4,6% в типовых проектах). В малых проектах доля оптических компонентов для малых проектов ниже на 2,7%, чем для типовых.

Структура затрат на «больших» проектах СКС



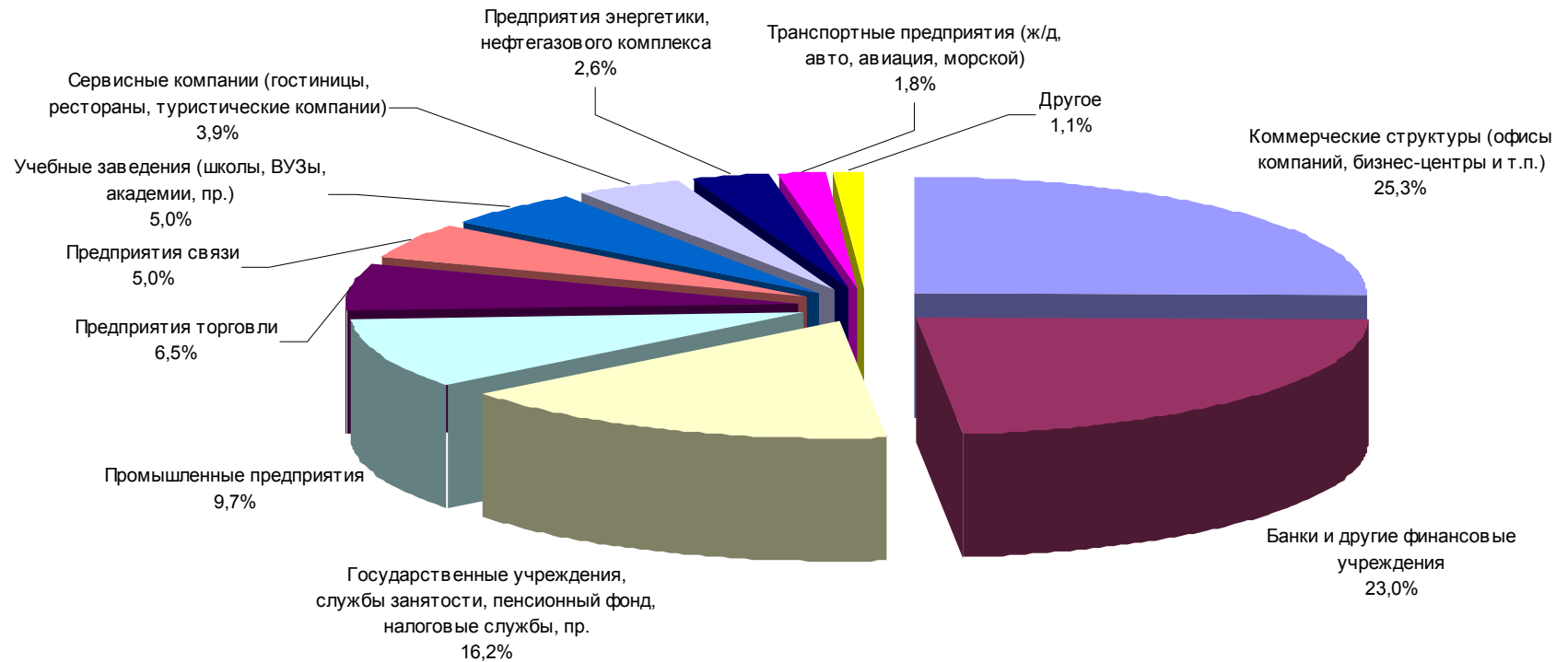
Доля медного кабеля снижается с ростом объема проекта, как, впрочем, и соединительного оборудования.

Доля шкафов и коробов с ростом объема проектов также плавно снижается, а вот доля лотков растет — от 1,6% для малых проектов, к 4,5% — для средних, до 7,6% — для больших.

Характеристики реализованных проектов

- По результатам анкетирования было найдено, что средняя длина постоянной линии в проектах СКС равна 41,2 м;
- На один усредненный проект СКС расходуется 4024 метра медного и 326 метров оптического кабеля;
- Оптические компоненты использованы лишь в 19,3% проектах;
- На каждый проект, реализованный с применением оптики, в среднем приходится 1692 метра волоконно-оптического кабеля.
- На каждый проект в среднем приходится по 1,35 шкафа и 0,24 стойки. Это значит, что в проектах СКС шкафы востребованы в 5,6 раза чаще, чем открытые стойки.
- В среднем на каждый проект расходуется по 1,7 км пластикового короба.

Структура потребления в сегменте СКС



Участники рынка СКС

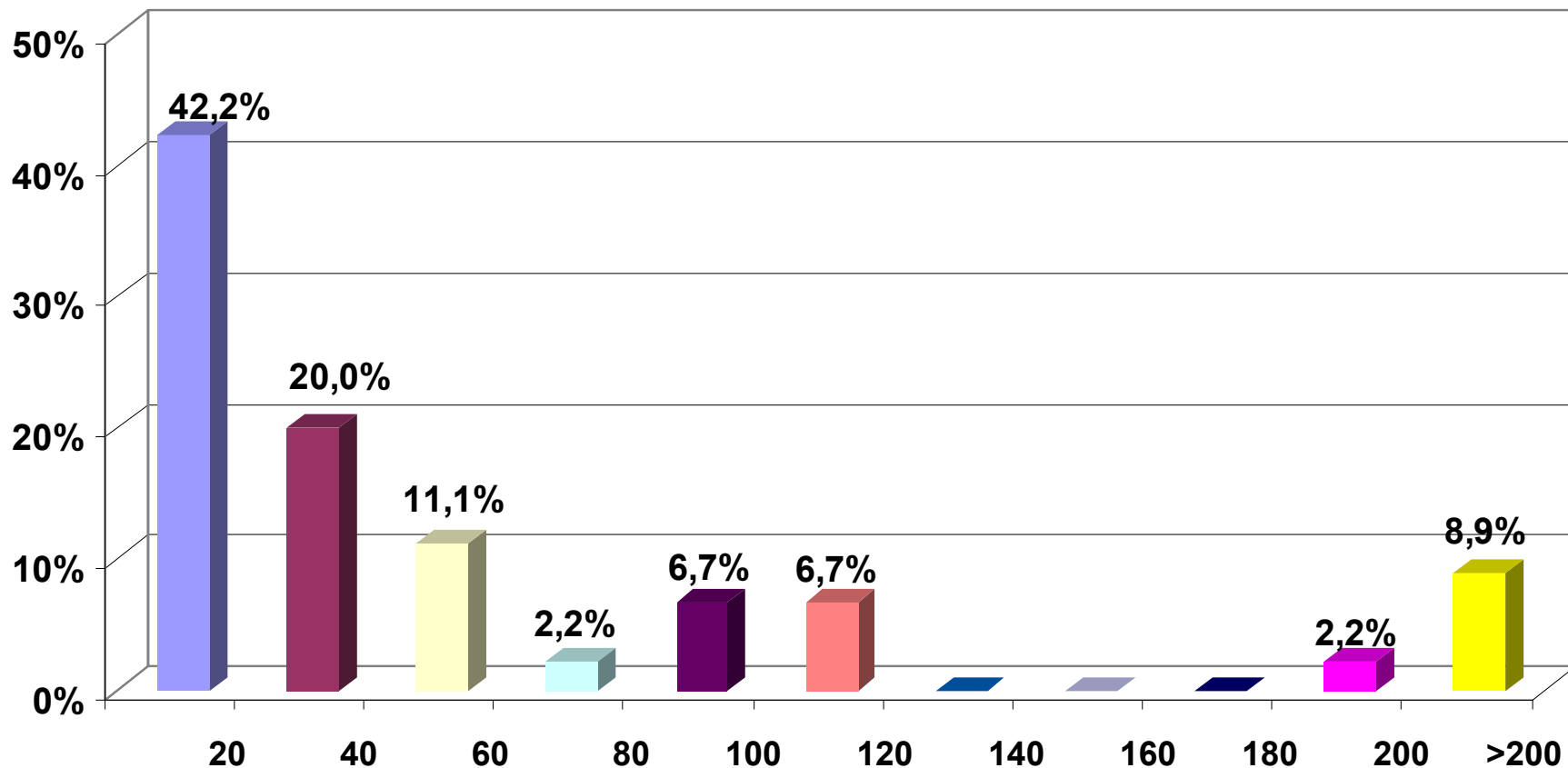


Рис. Распределение количества компаний-инсталляторов в зависимости от числа реализованных ими проектов

Распределение сертификатов по брендам СКС

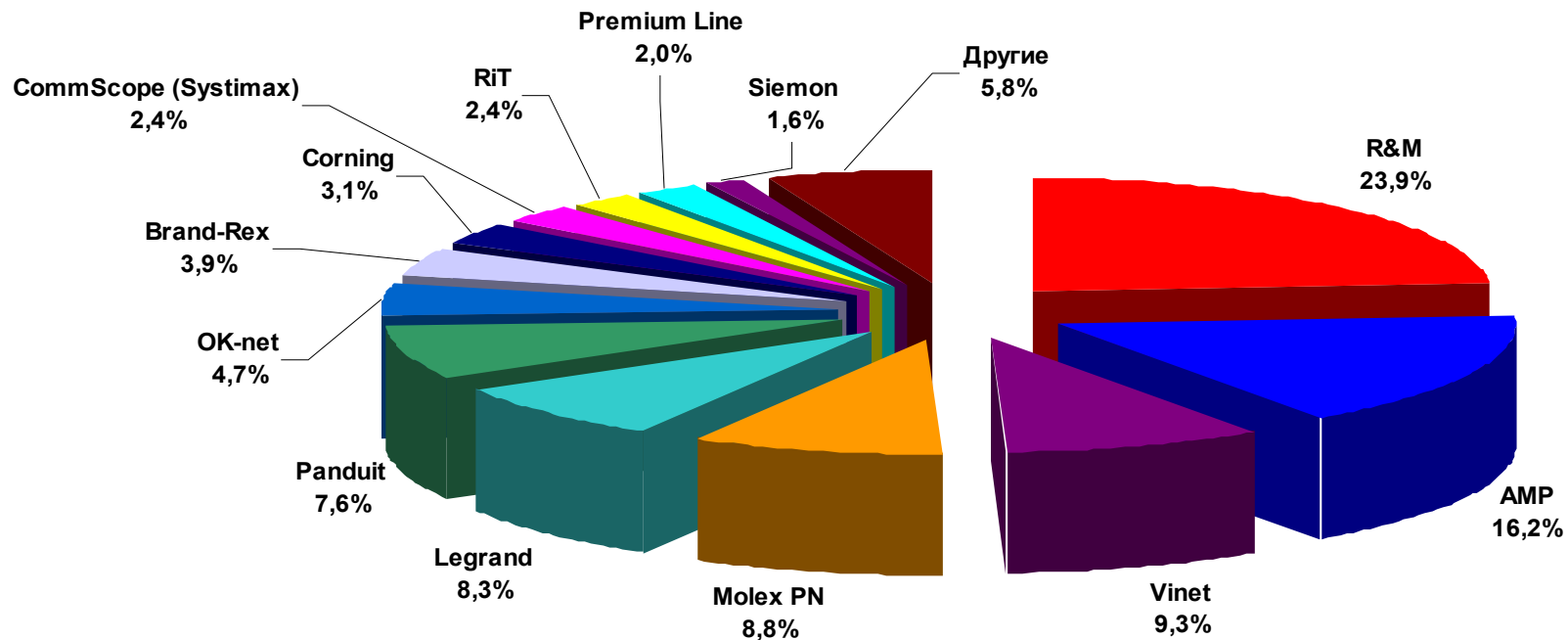


Рис. Распределение общего числа сертифицированных специалистов по различным брендам СКС

Рейтинг популярности сертификатов

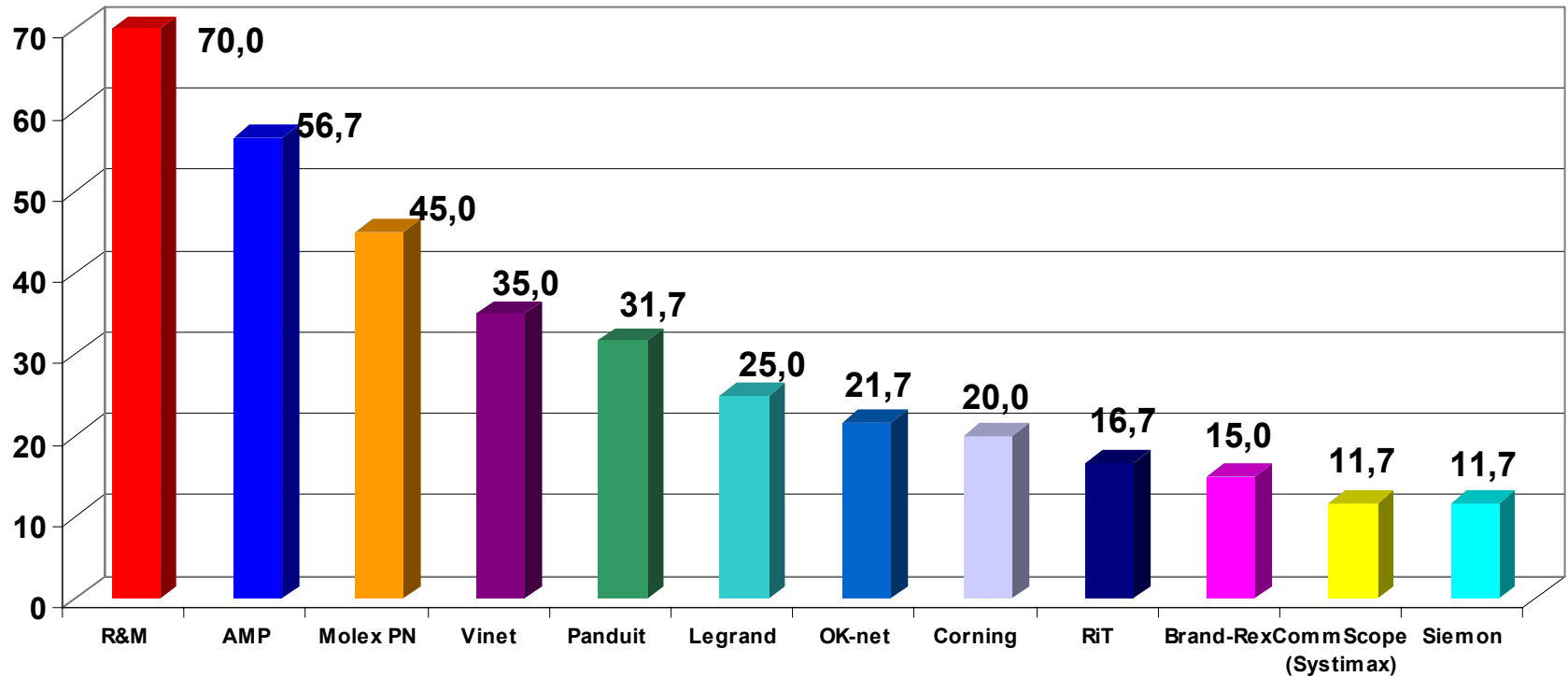


Рис. Рейтинг популярности сертификатов различных производителей

Сертифицированные проекты СКС

В 2008 году сертифицировано лишь 22,3% построенных СКС

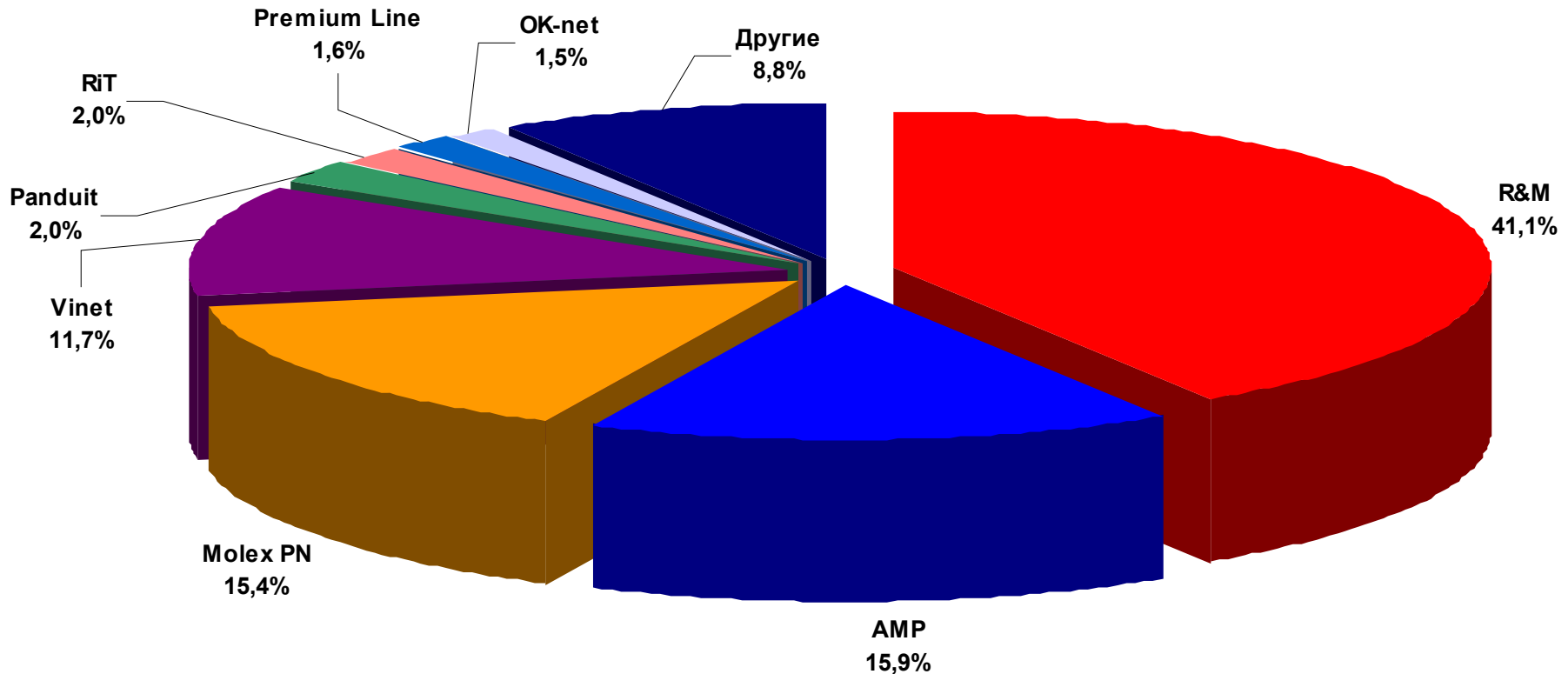


Рис. Распределение количества проектов СКС, на которые была выдана системная гарантия от производителя

Сертифицированные порты СКС

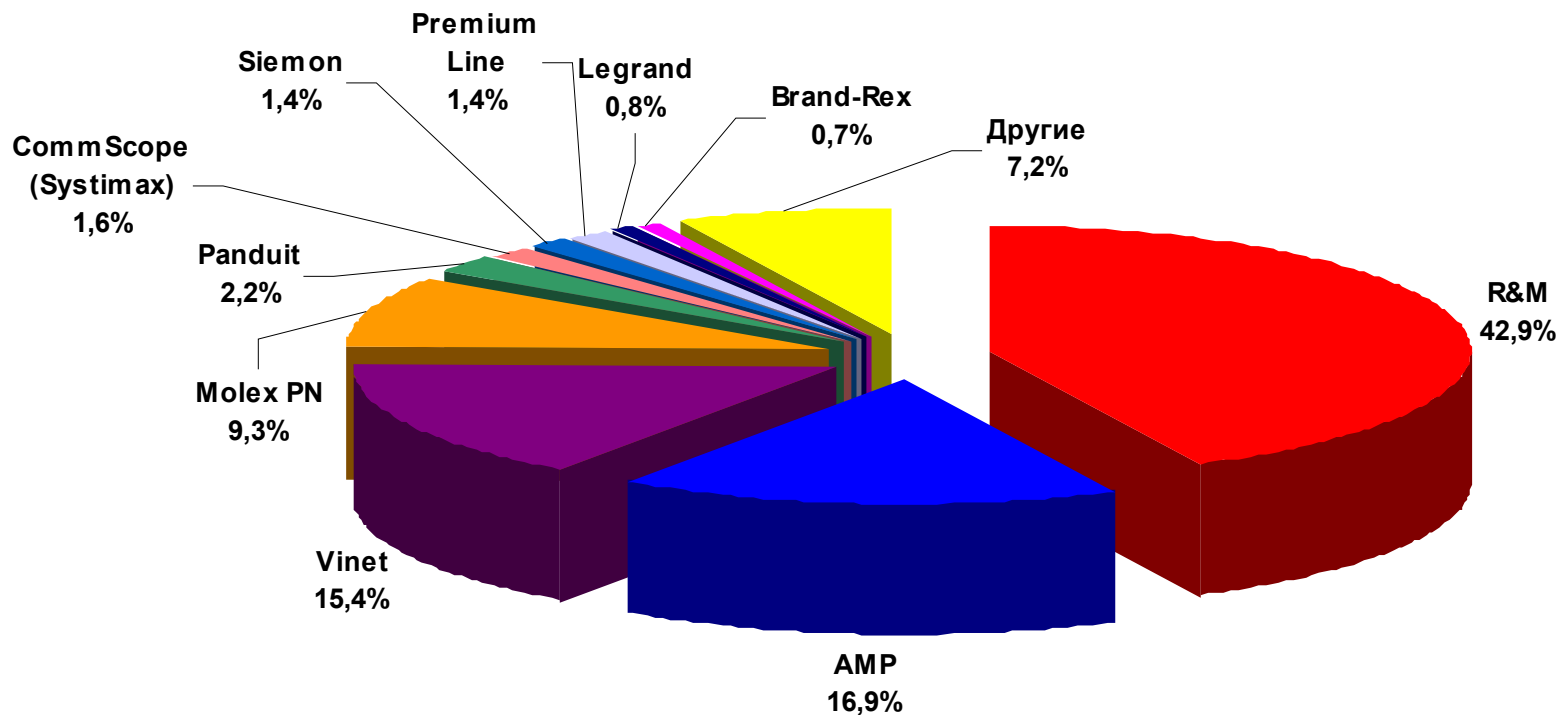


Рис. Распределение количество сертифицированных портов СКС между различными торговыми марками СКС.

Характеристики реализованных проектов

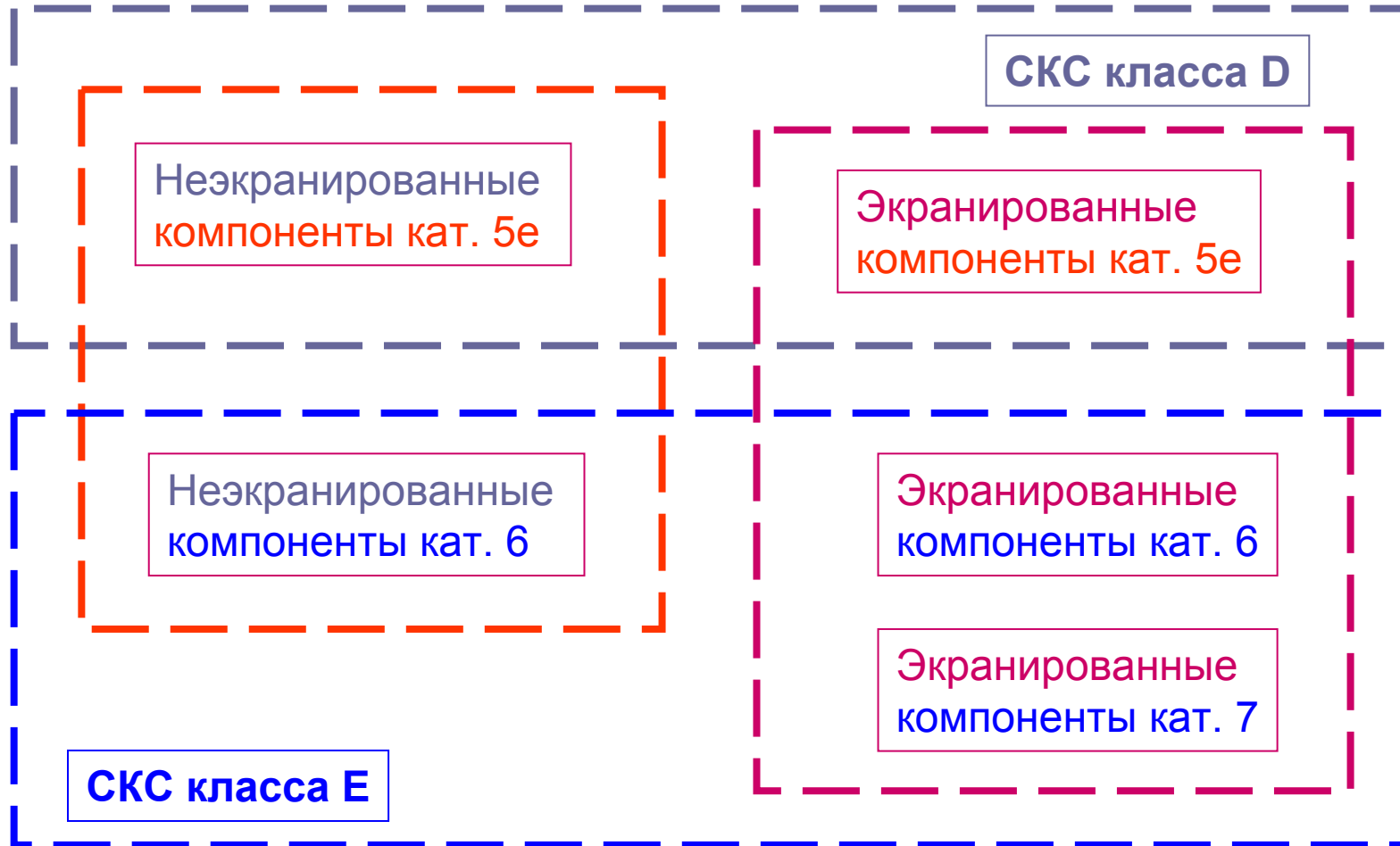
- По результатам анкетирования было найдено, что средняя длина постоянной линии в проектах СКС равна 41,2 м;
- На один усредненный проект СКС расходуется 4024 метра медного и 326 метров оптического кабеля;
- Оптические компоненты использованы лишь в 19,3% проектах;
- На каждый проект, реализованный с применением оптики, в среднем приходится 1692 метра волоконно-оптического кабеля.
- На каждый проект в среднем приходится по 1,35 шкафа и 0,24 стойки. Это значит, что в проектах СКС шкафы востребованы в 5,6 раза чаще, чем открытые стойки.
- В среднем на каждый проект расходуется по 1,7 км пластикового короба.

Страсти по долям рынка

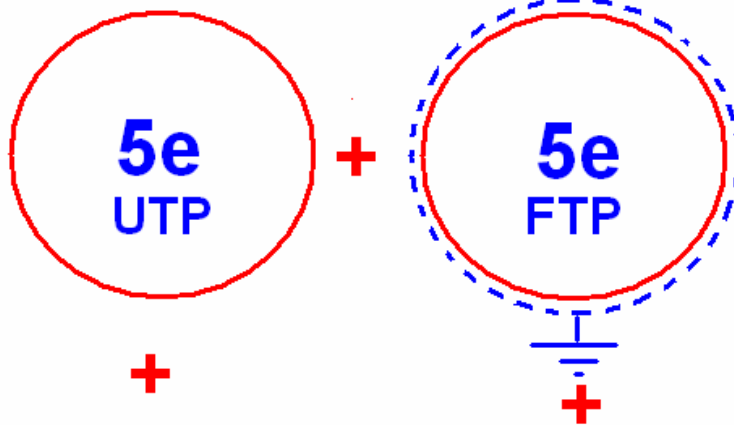


Рынок СКС
 разделен между
 основными
 производителями,
 которые
 каждодневно
 прилагают усилия,
 чтобы всеми
 правдами и
 неправдами
 вытеснить
 конкурентов с поля
 для борьбы

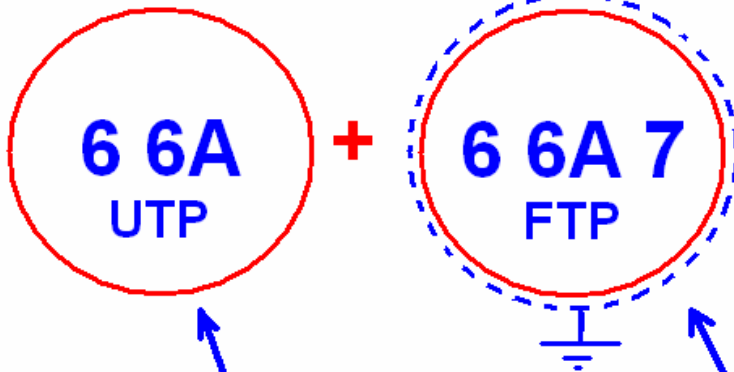
СКС и ее составляющие



СКС и ее составляющие



5e UTP + 5e FTP = кат. 5е



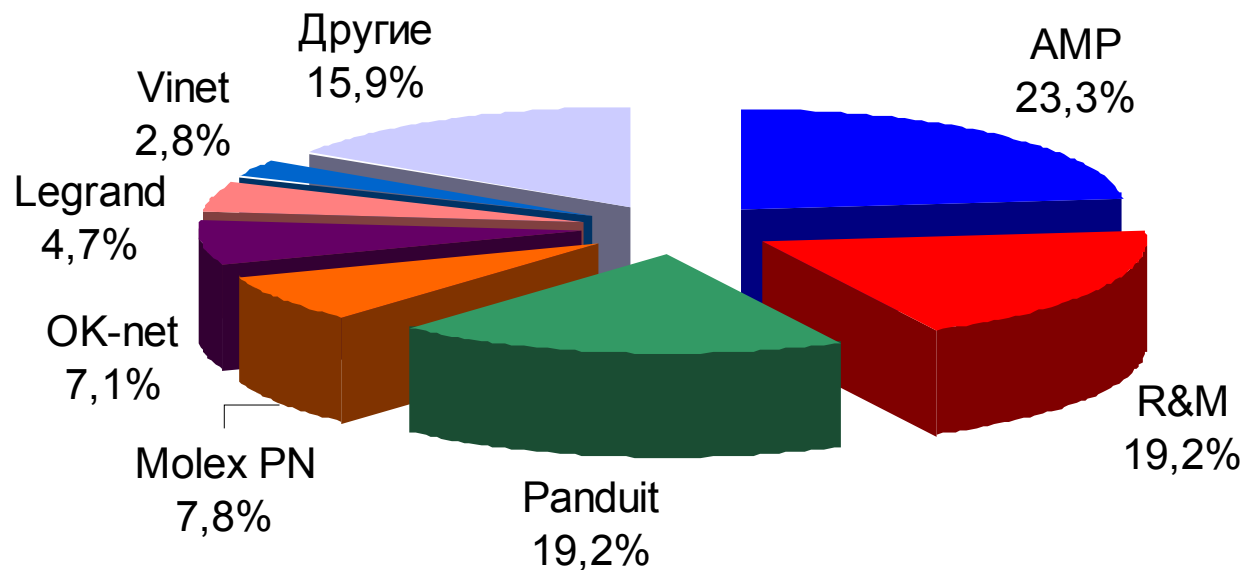
6, 6A UTP + 6, 6A, 7 FTP =
 = кат.6 и выше

5e UTP + 6, 6A UTP = UTP

5e FTP + 6, 6A FTP = FTP

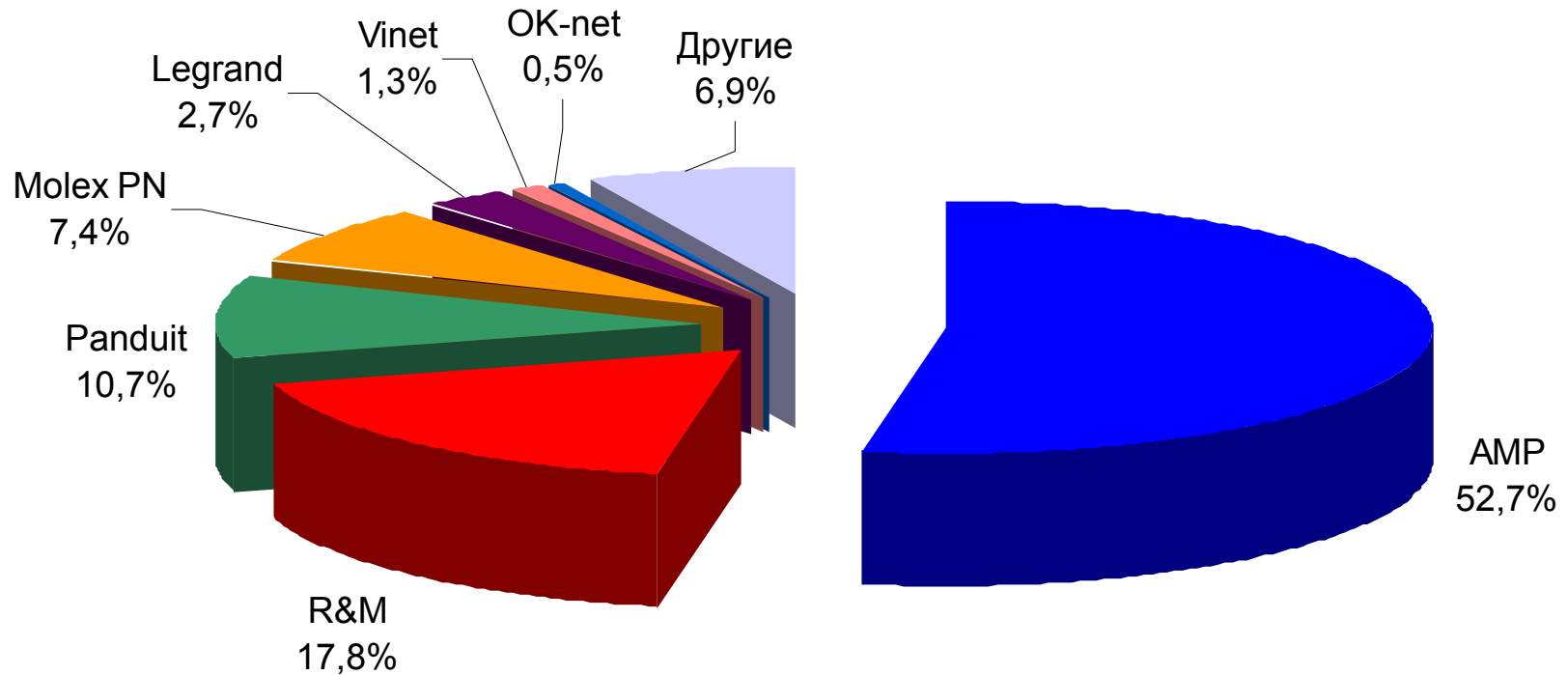
Распределение рынка СКС между производителями «медных» компонентов *категории 5е*

Рынок СКС, кат. 5е



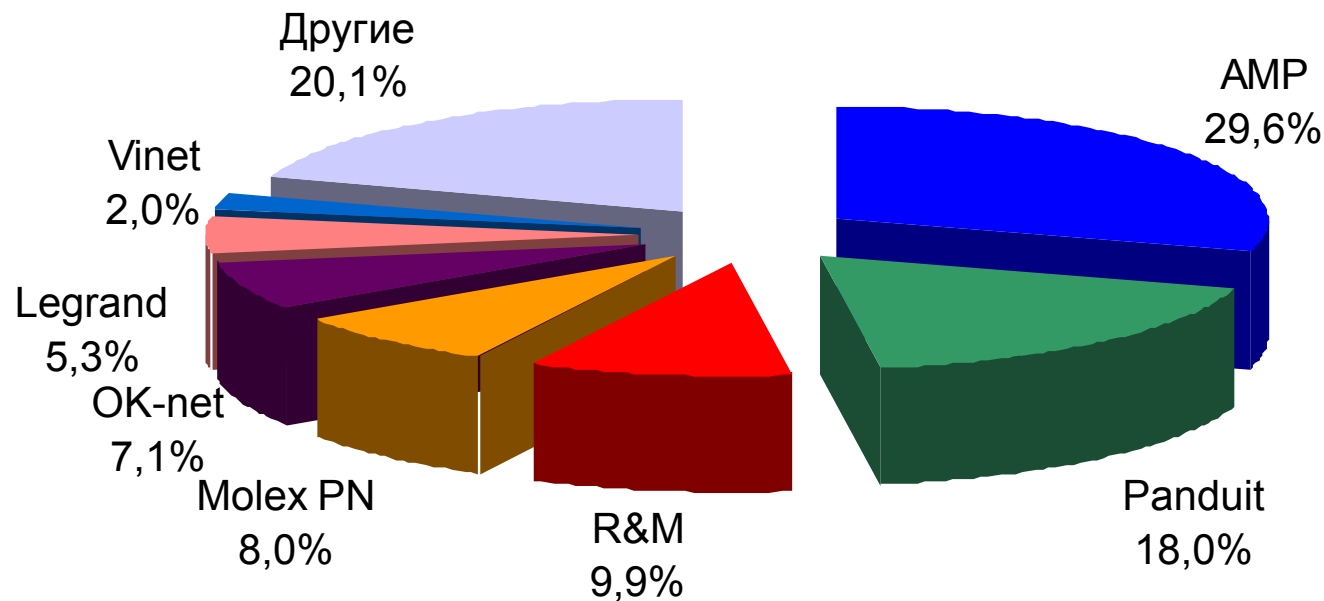
Распределение рынка СКС между производителями «медных» компонентов *категорий 6, 6А и выше*

Рынок СКС, кат. 6, 6А и выше



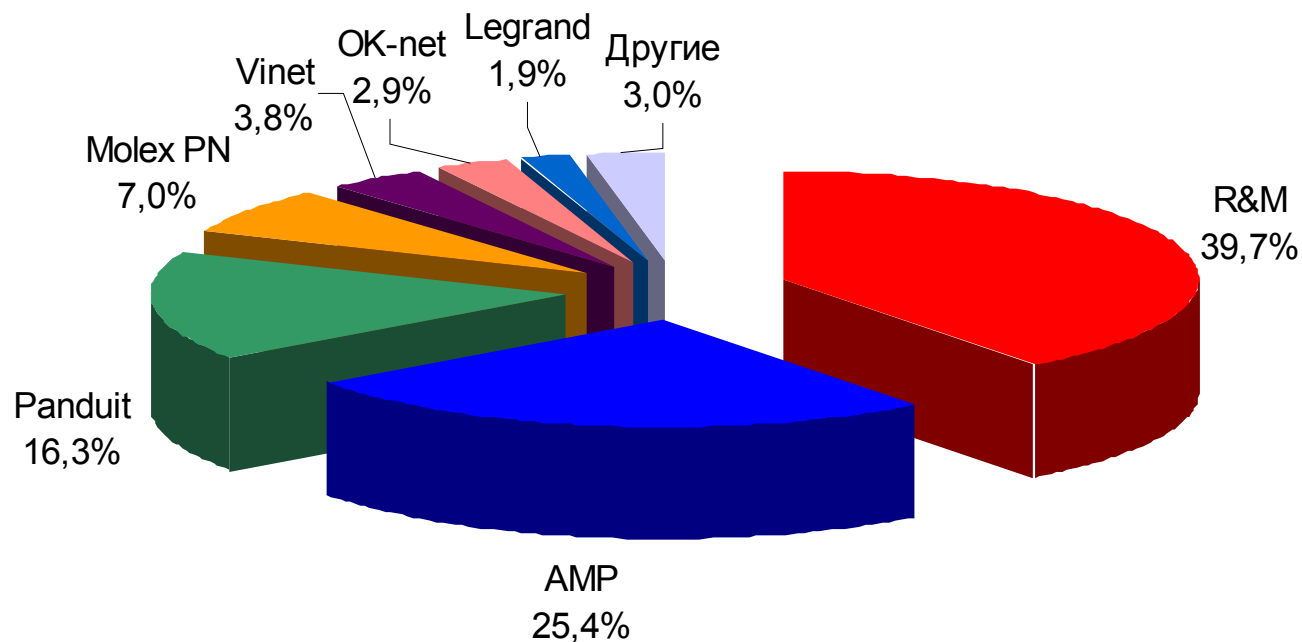
Распределение рынка СКС между производителями неэкранированных «медных» компонентов

Рынок СКС, неэкр.

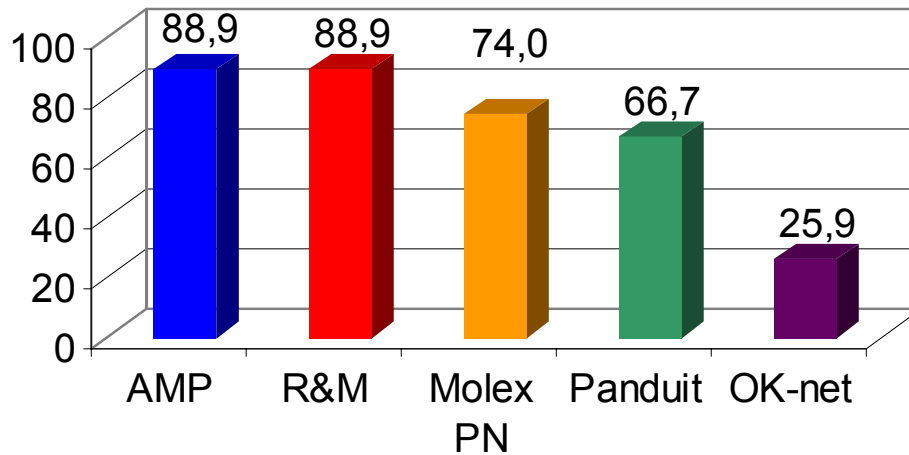


Распределение рынка СКС между производителями экранированных «медных» компонентов

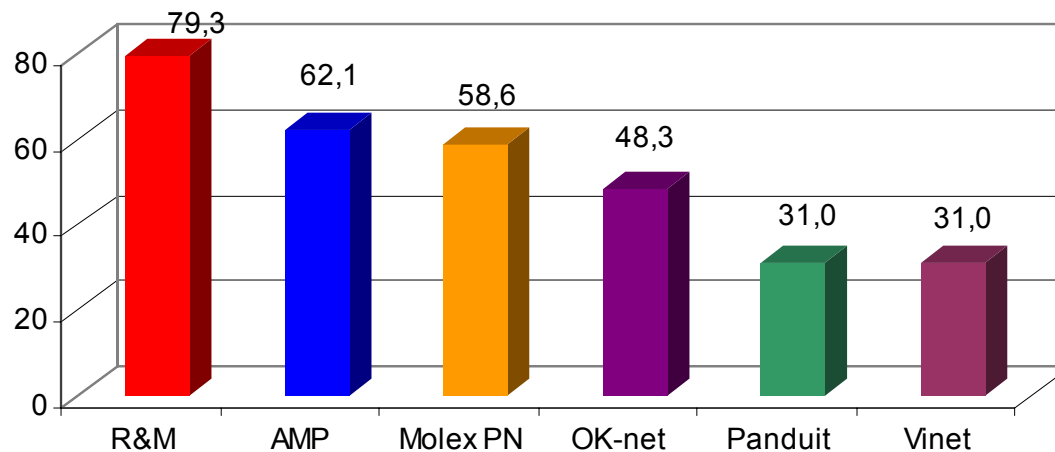
Рынок СКС, экран.



Рейтинг производителей СКС на медных симметричных кабелях

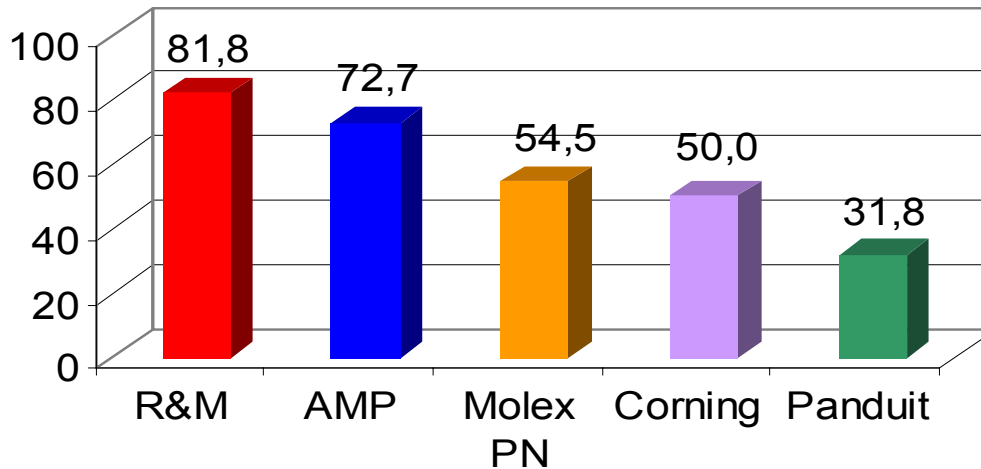


Мнение киевских
инсталляторов

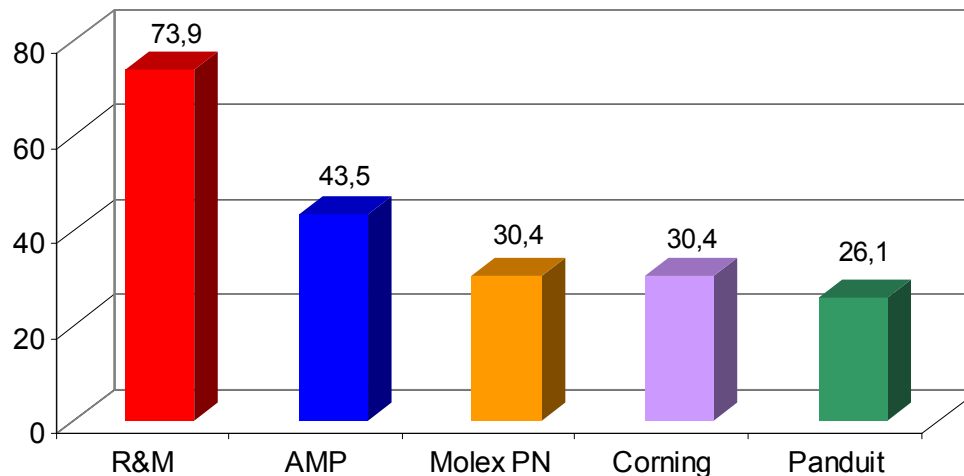


Мнение
региональных
инсталляторов

Рейтинг производителей СКС на волоконно-оптических компонентах

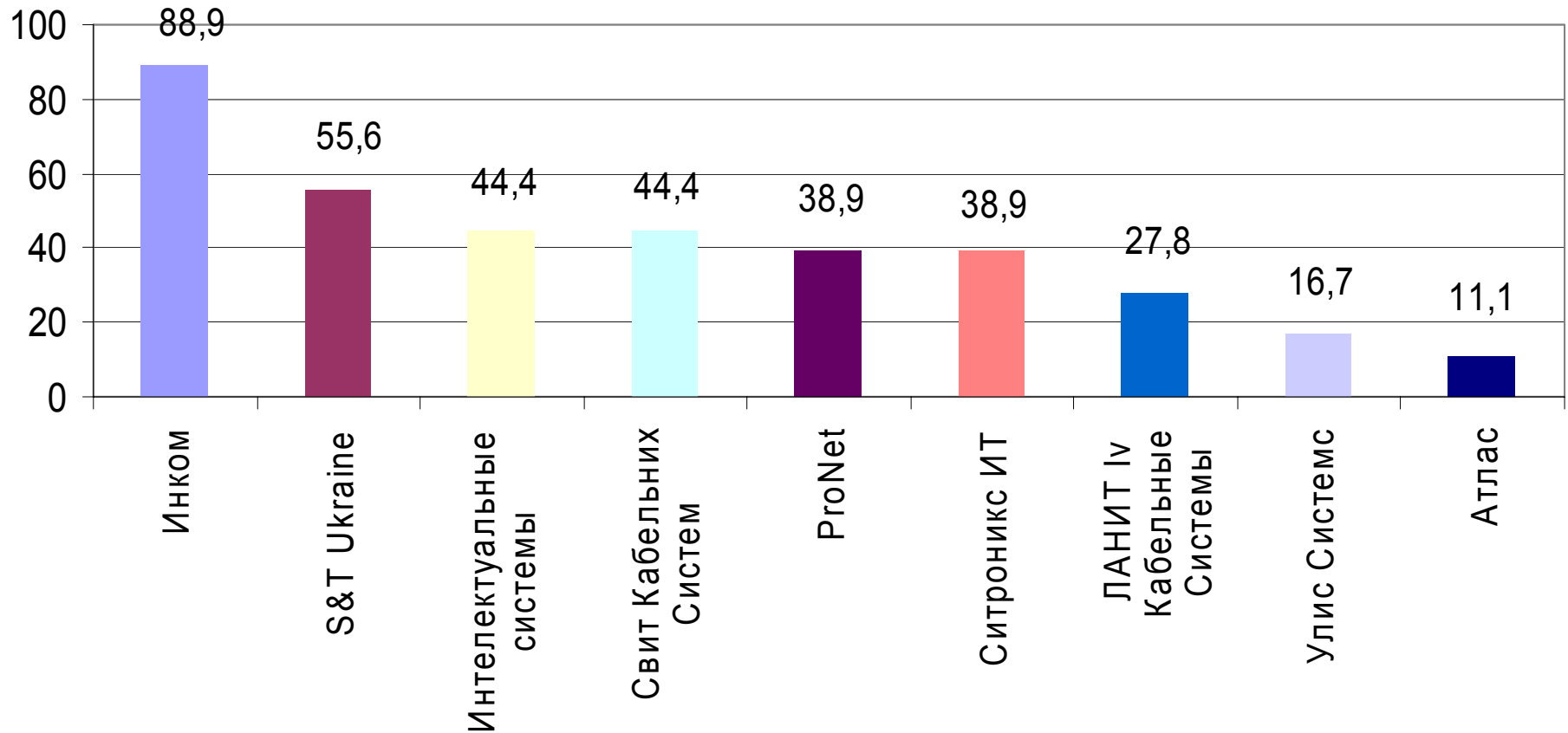


Мнение киевских
инсталляторов



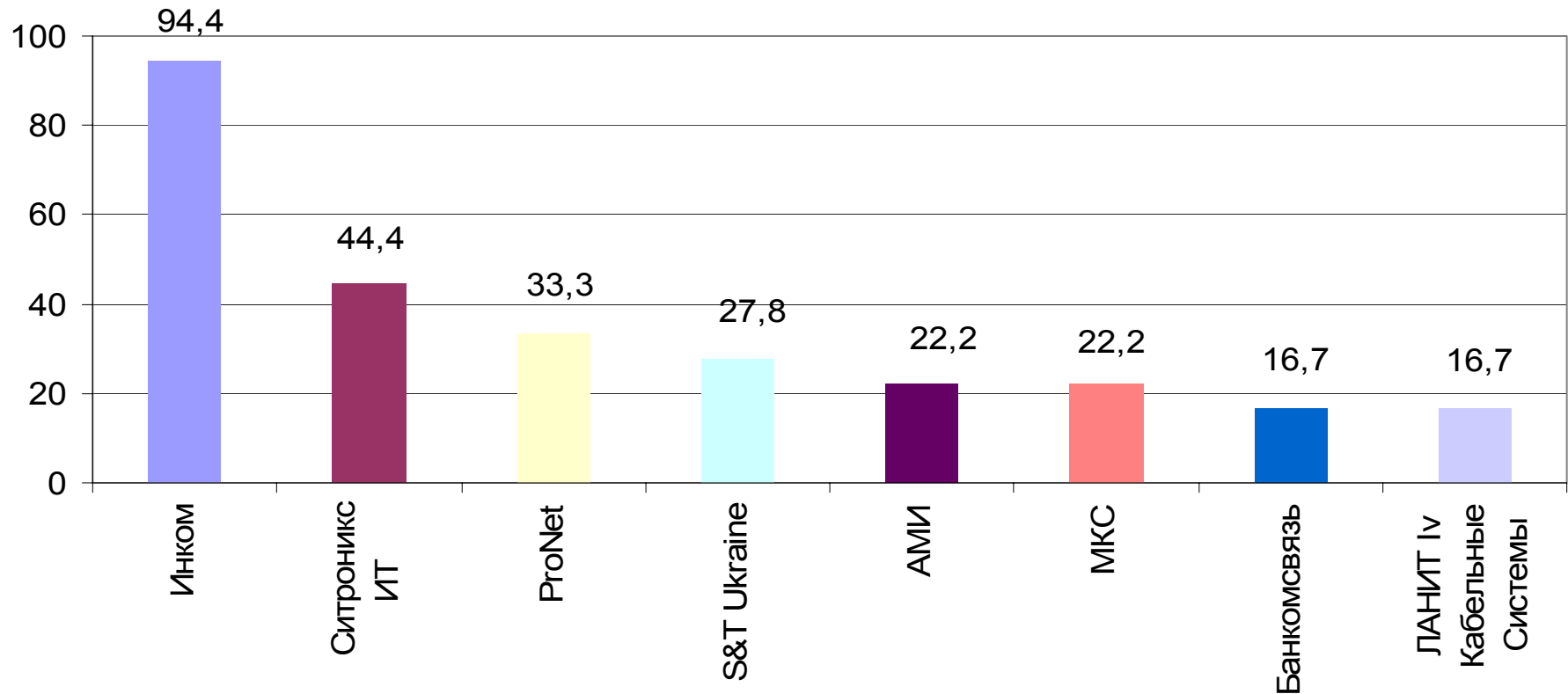
Мнение
региональных
инсталляторов

Лидеры рынка СКС среди компаний-инсталляторов



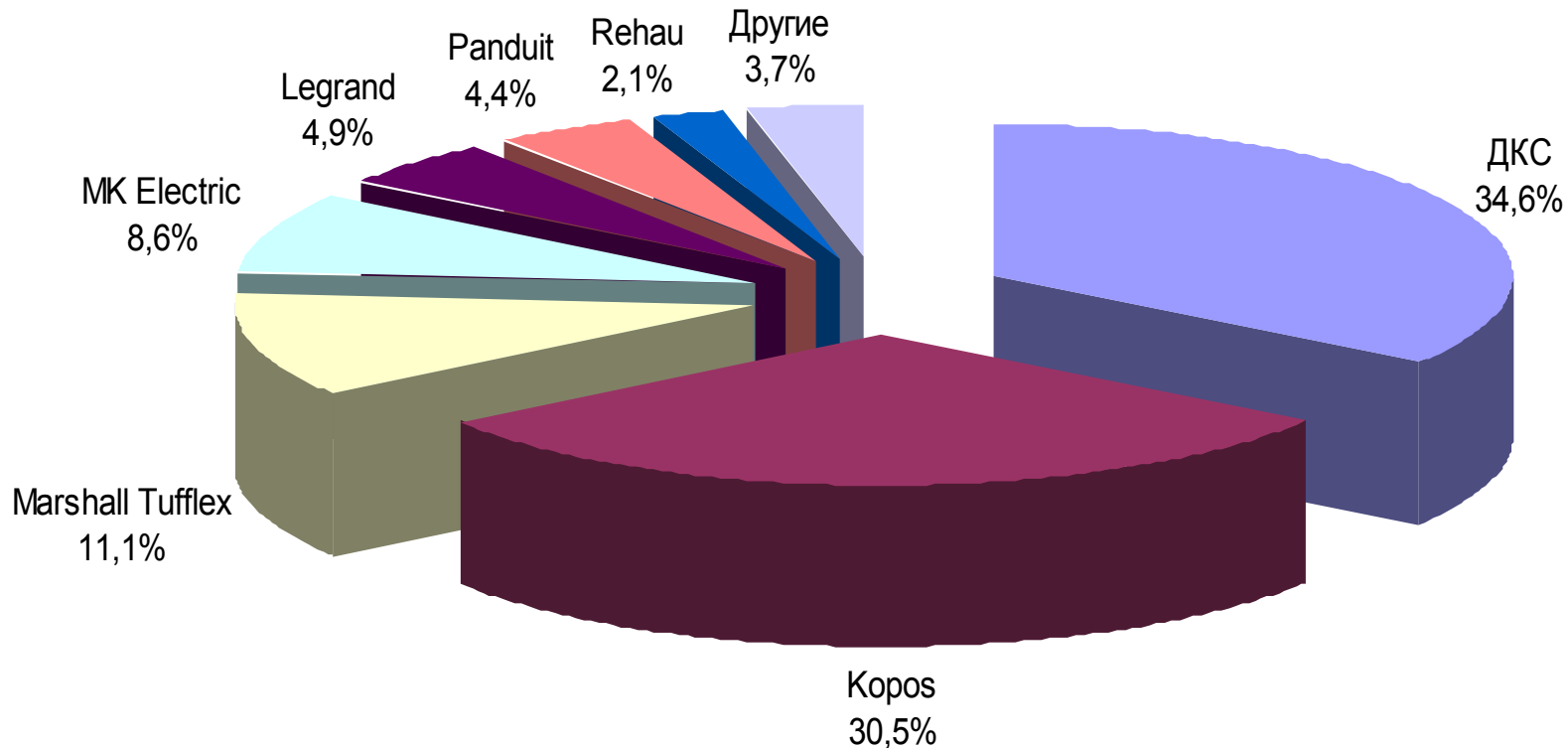
Лидеры украинского рынка среди компаний-инсталляторов —
 мнение столичных экспертов

Лидеры рынка СКС среди компаний-инсталляторов



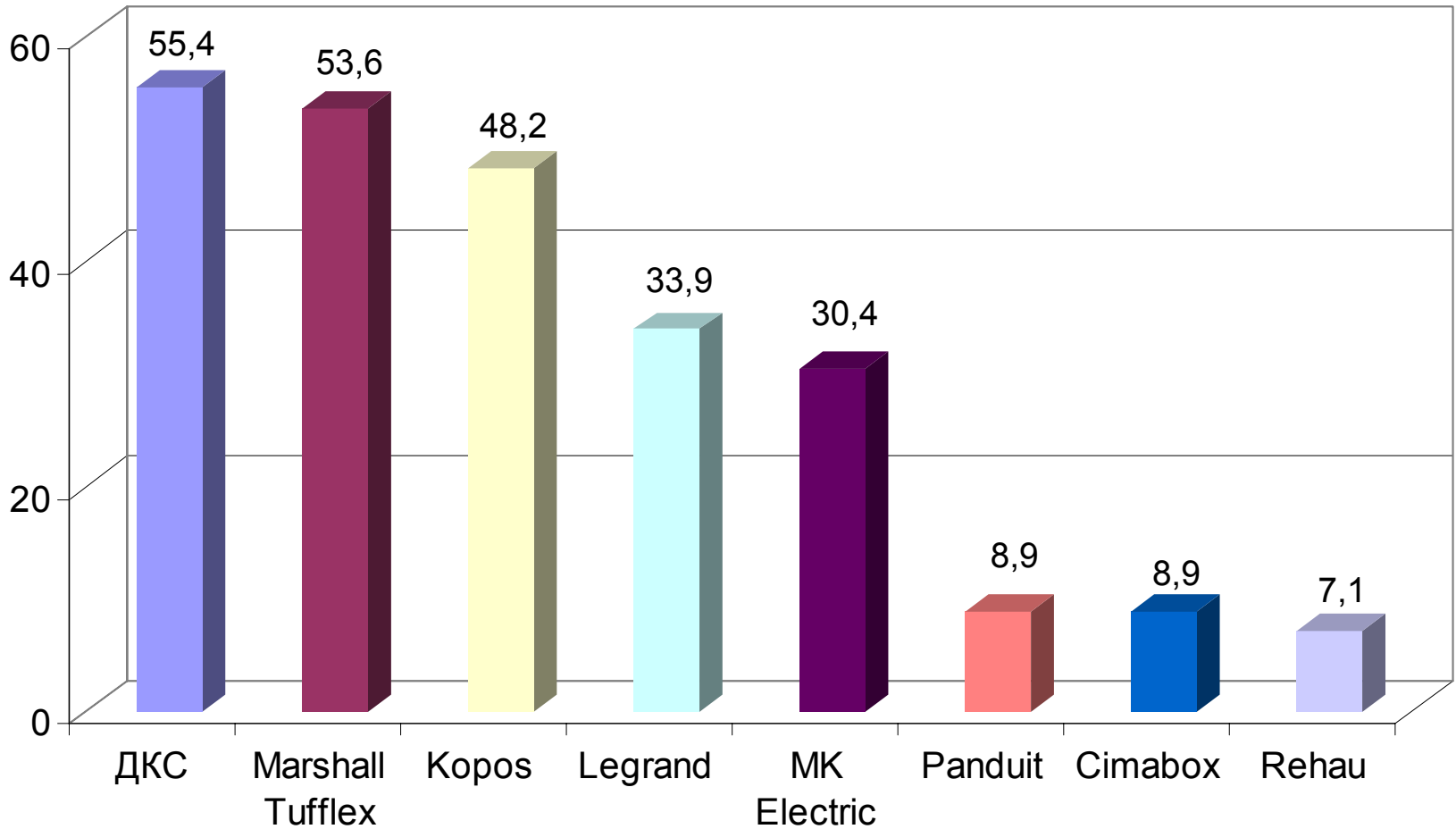
Лидеры украинского рынка среди компаний-инсталляторов —
 мнение региональных экспертов

Пластиковые короба на украинском рынке СКС 2008 года



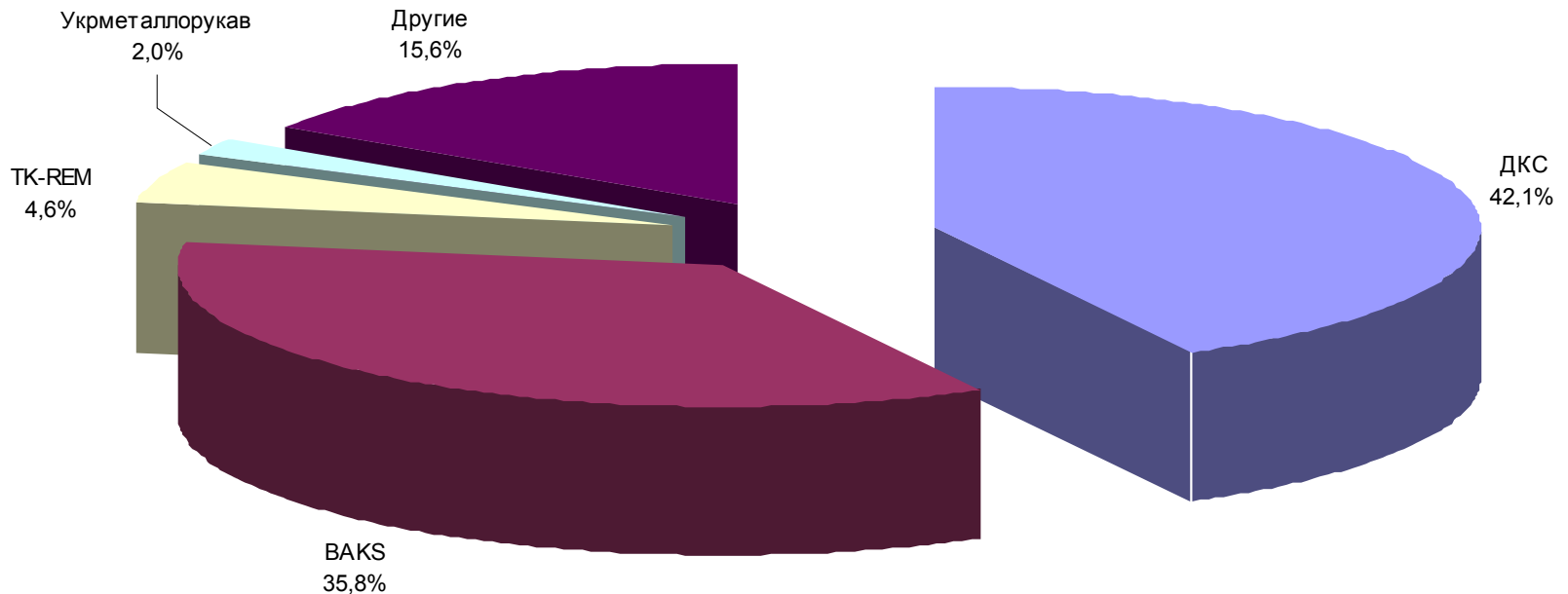
Структура распределения уровня продаж пластиковых коробов по торговым маркам

Пластиковые корпуса на украинском рынке СКС 2008 года



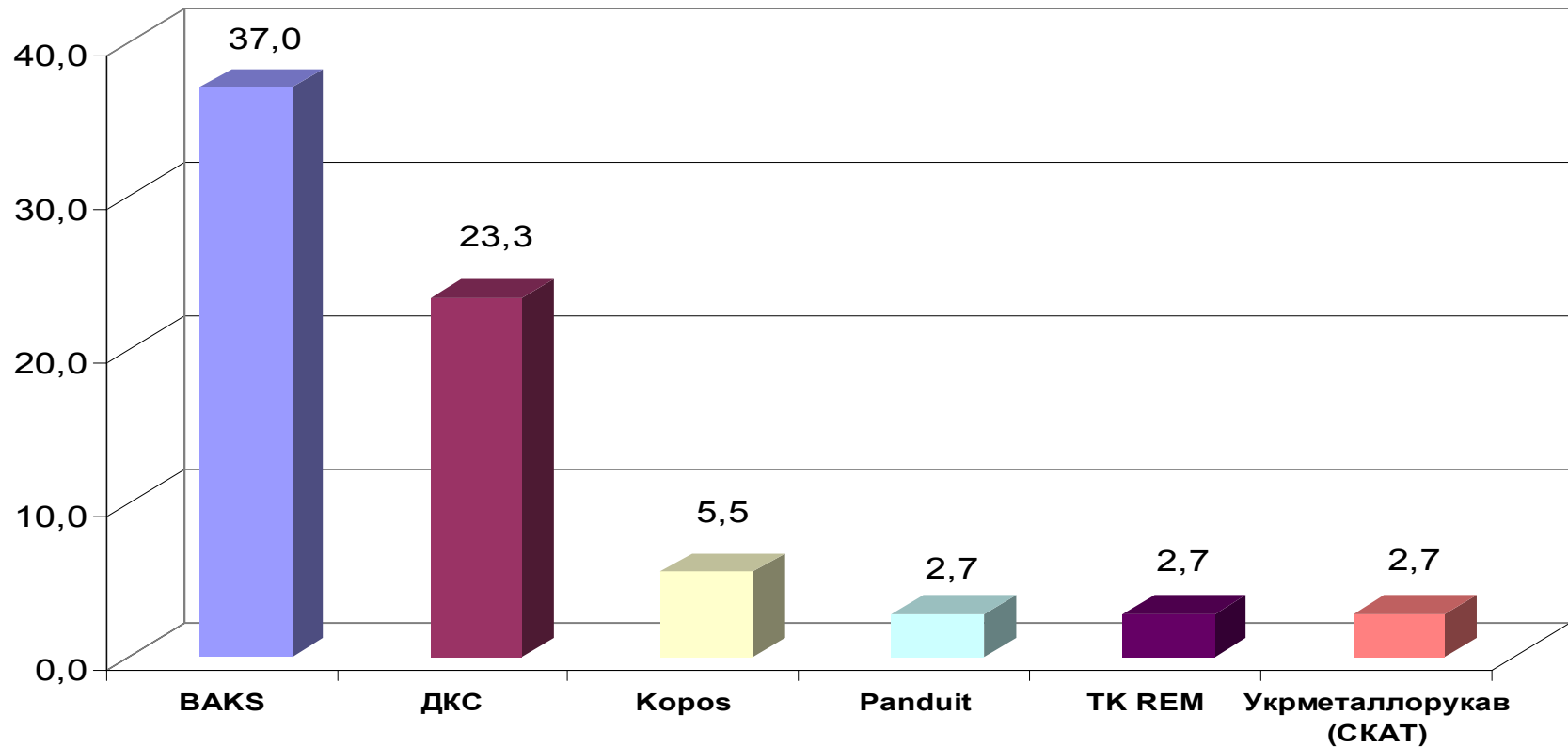
Рейтинг производителей пластиковых корпусов

Сплошные и перфорированные металлические лотки на украинском рынке СКС 2008 года



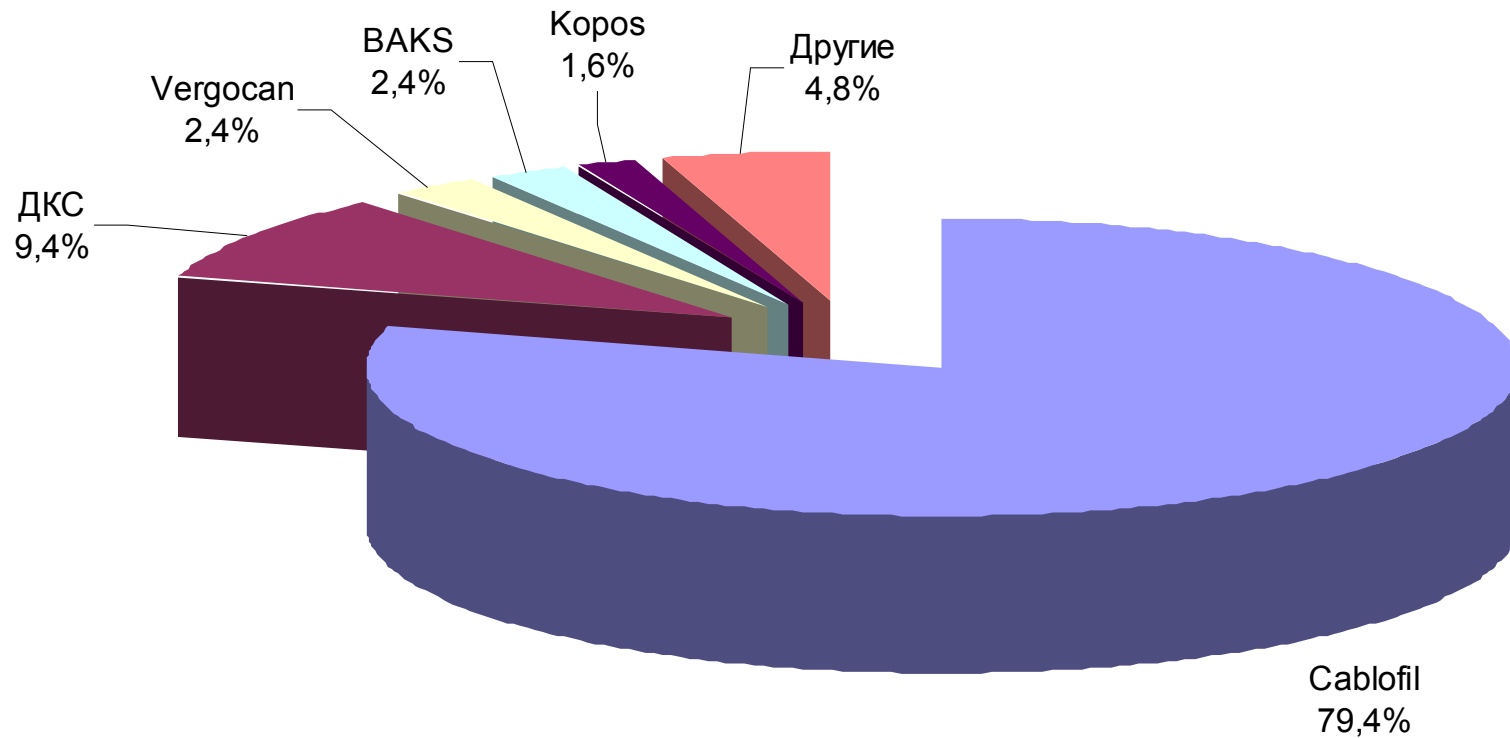
Структура распределения уровня продаж сплошных и перфорированных металлических лотков по торговым маркам

Сплошные и перфорированные металлические лотки на украинском рынке СКС 2008 года



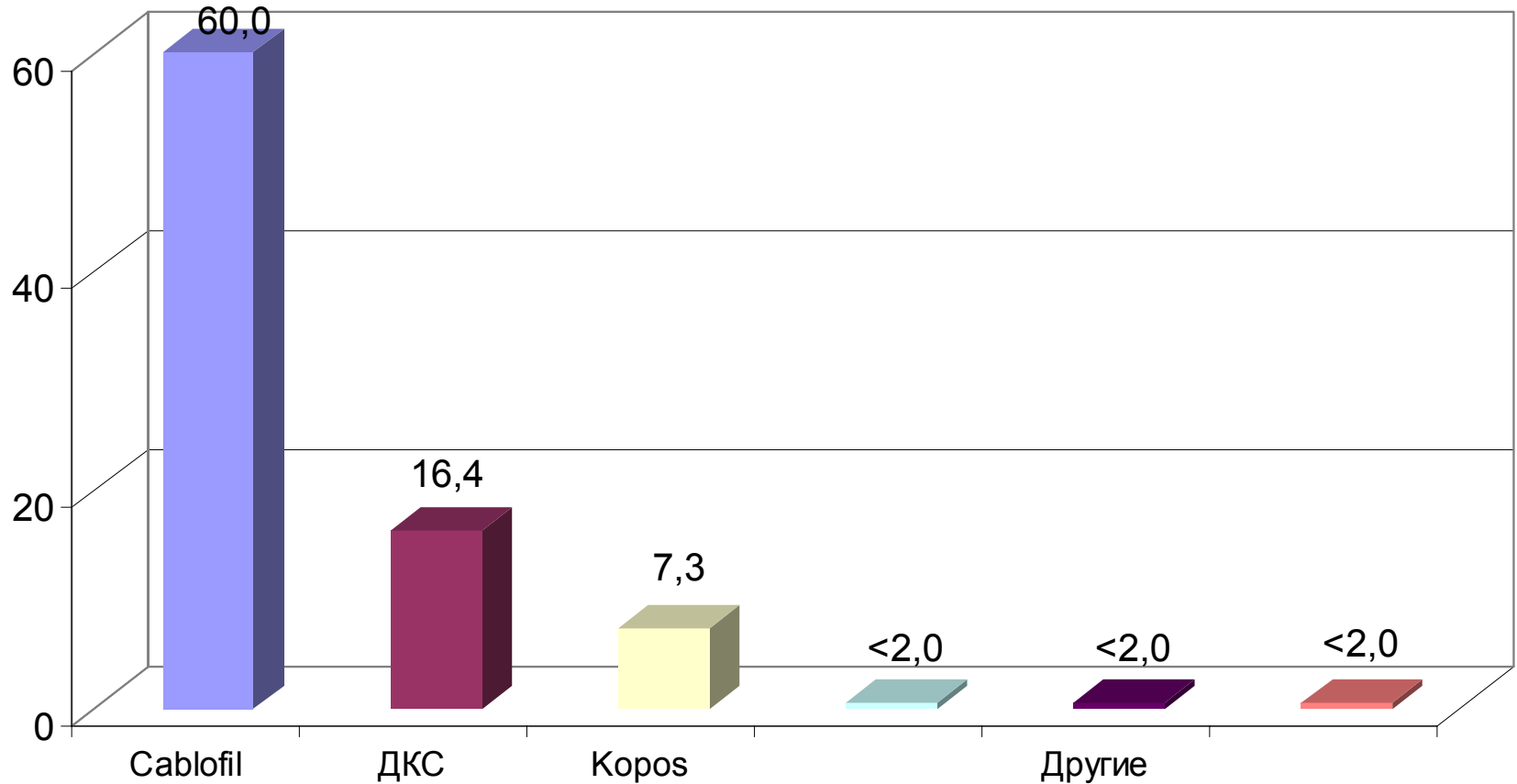
Рейтинг популярности производителей сплошных и перфорированных металлических лотков

Сетчатые металлические лотки на украинском рынке СКС 2008 года



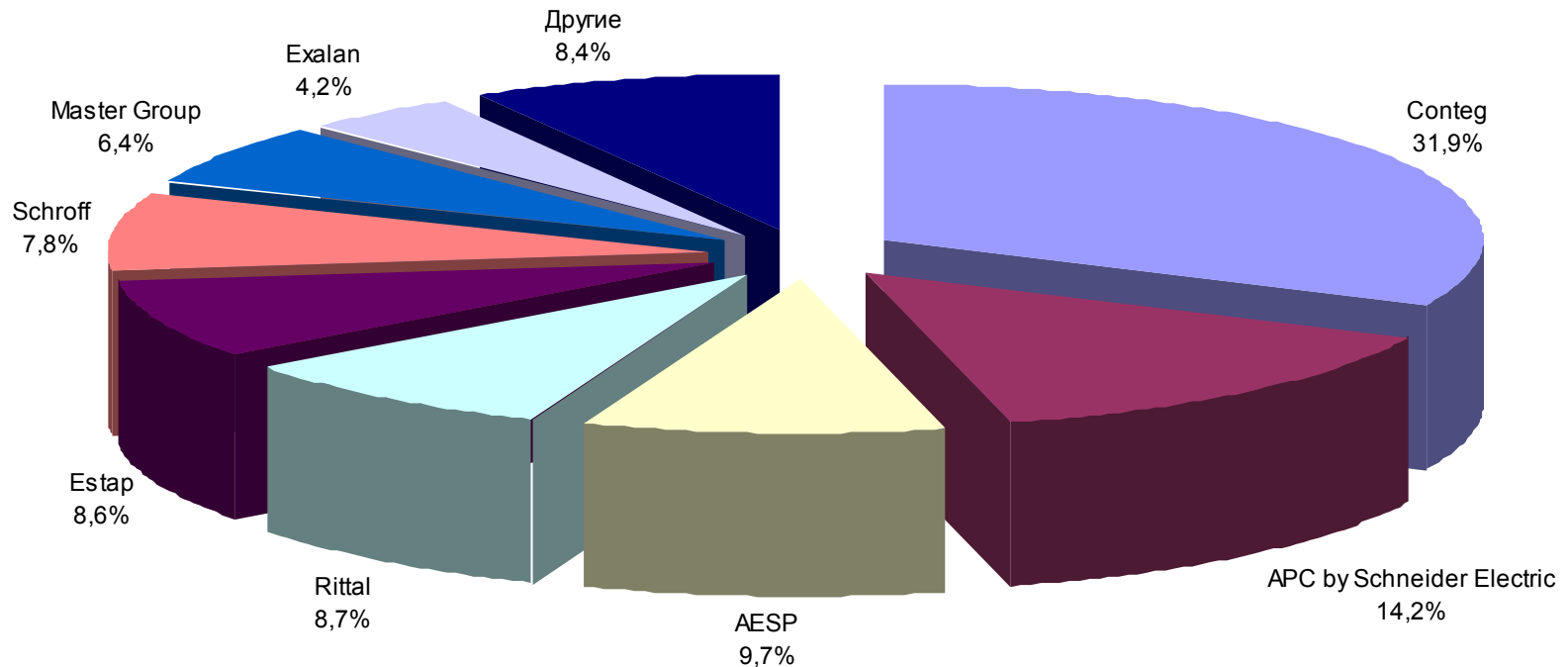
Структура распределения уровня продаж сетчатых
металлических лотков по торговым маркам

Сетчатые металлические лотки на украинском рынке СКС 2008 года



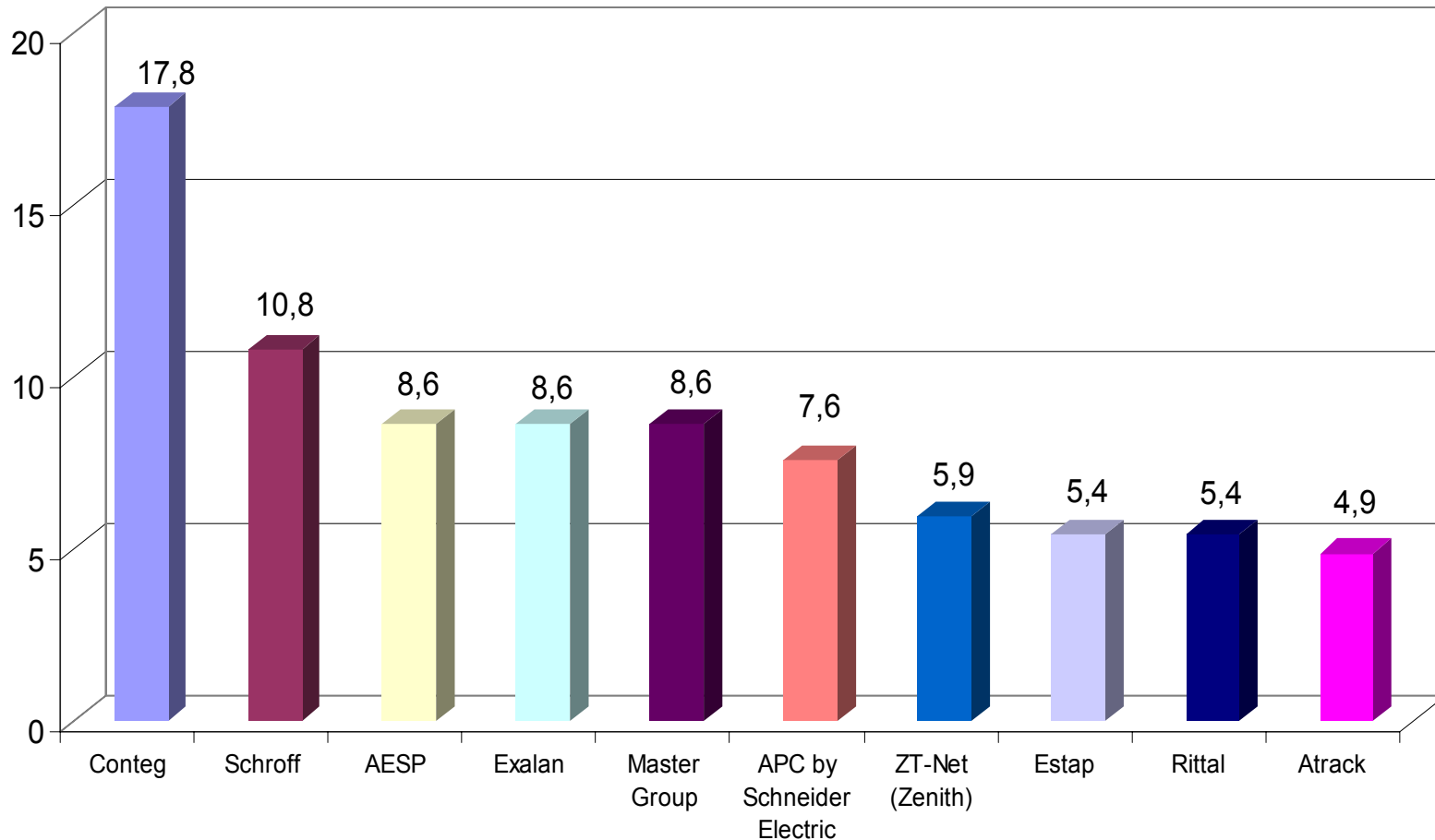
Рейтинг популярности производителей сетчатых
металлических лотков

Коммутационные шкафы на украинском рынке СКС 2008 года



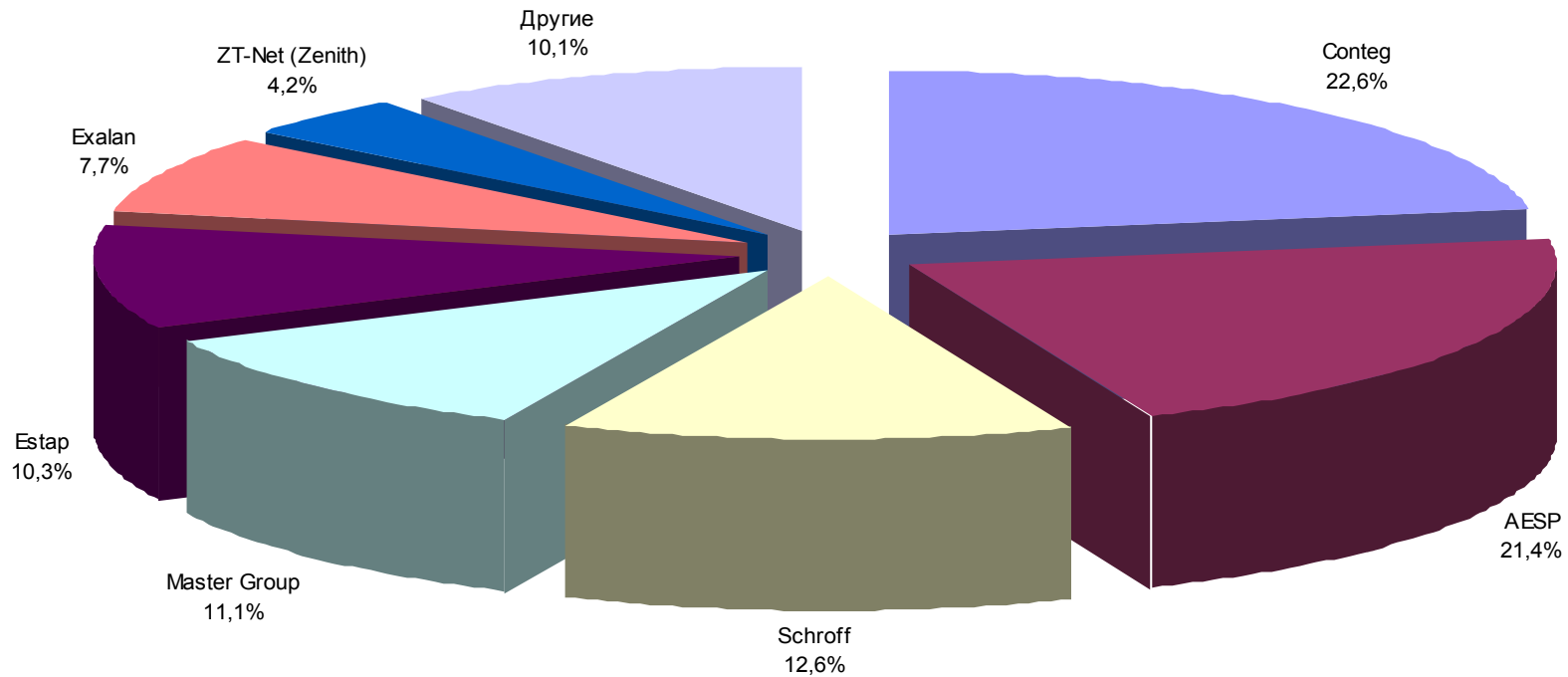
Структура распределения уровня продаж коммуникационных шкафов по торговым маркам

Коммутационные шкафы на украинском рынке СКС 2008 года



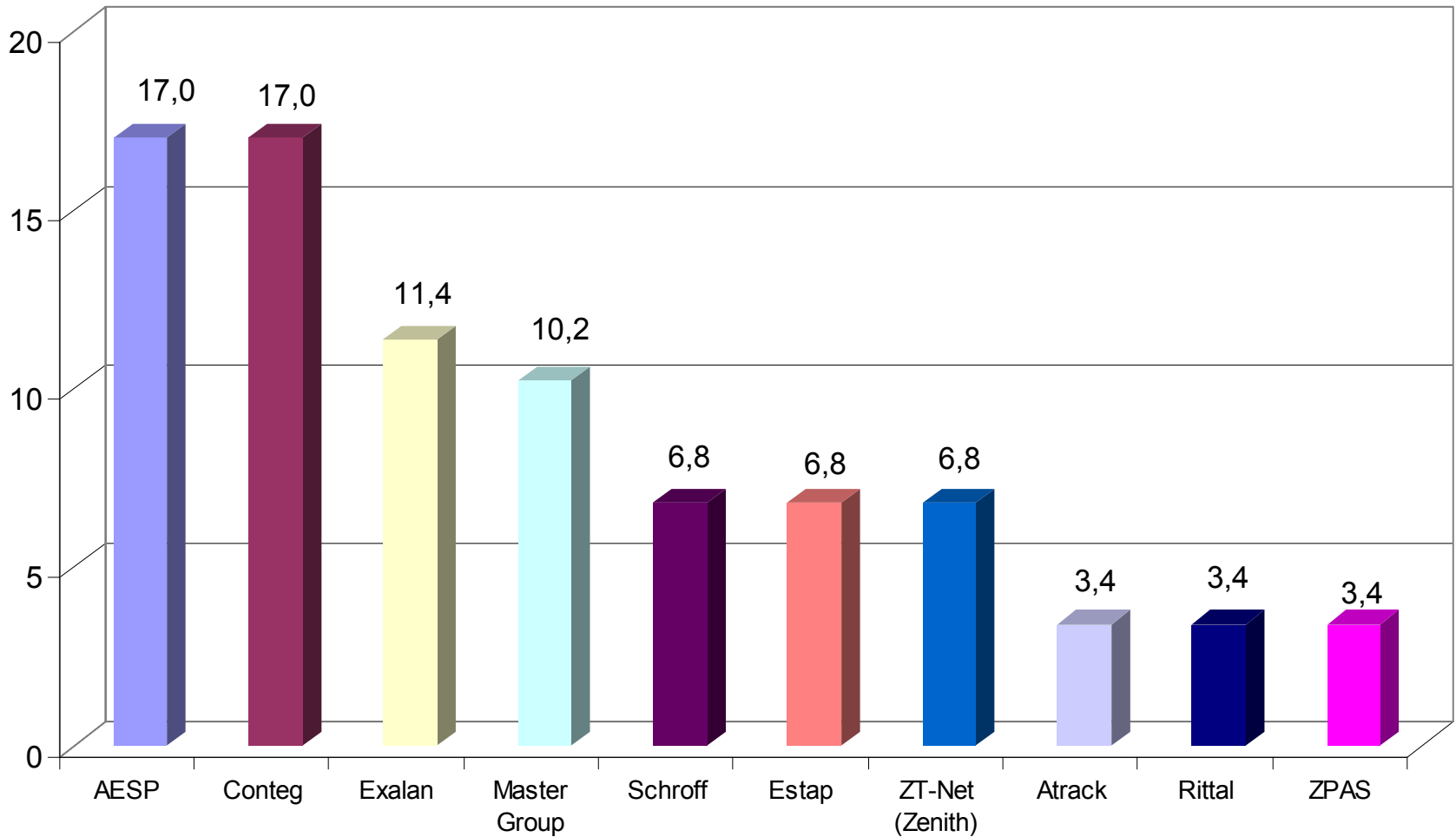
Рейтинг популярности торговых марок шкафов для СКС

Открытые стойки для СКС



Структура распределения уровня продаж коммуникационных шкафов по торговым маркам

Открытые стойки для СКС



Рейтинг популярности открытых стоек для СКС

Тенденции года

2008 год был характерен ростом интереса заказчиков к центрам обработки данных, увеличением числа оптических инсталляций, заинтересованностью системами на 10 Гбит/с (кат. 6А).

Тенденции года

Производители второго эшелона не теряют надежд на отвоевание своей доли рынка. В 2008 году отмечен рост активности торговых марок Legrand и Systimax.

Тенденции года

Выросло количество инсталляций *кампусных сетей* для промышленных предприятий. При этом наблюдается тенденция к использованию волоконно-оптических каналов связи как для передачи данных, так и для телефонии.

Тенденции года

Выросло количество проектов СКС для *гипермаркетов* и торговых центров.

Прогноз на 2009 год

2009 год будет нелегким для сегмента СКС.

По самым пессимистическим оценкам обвал рынка может составить до 50%.

Реальные прогнозы пока за пределами досягаемости.

В анкетировании приняли участие 61 компания-инсталлятор:

BIT	Зеон	О.Т.С.	Сити-Холдинг
NextStep	Инком	ОДИТЕЛ	СМИТ
RQL	Интеллектуальные системы	Парис-сети	Софт Нет сервис
S&T Ukraine	Квазар-Микро	Парус-Единение	Союз-D
Wescom Electronics	КОТС	Премьер	Сталкер ИТК
АМИ	Лан Инжиниринг	ПроНет	Струнец
Бизнес Нетворк Солюшн	Ланит-Iv	Ривас	Т.М.М.
ВЕСТ-Системы	ЛВС	РИМ 2000	Техника для бизнеса
Виадук-Телеком	Мак-версия	РИТЕК	Транслит
ВИСТ	МАТРИКОМ	Рома	Фрейм Инжиниринг
Гайтер	Меркури плюс	Ромсат	Электроюжмонтаж
Деккер Ай-Ти	Микродата	САЛД ЛТД	Энран-Телеком
Дирекс-Телеком	Микроком Сич	Світ Кабельних Систем	Юнитрейд Про
ДИСС	МКС	Седна	Юстар
Дуо	Нетбокс	Система-плюс	
ЕЛЛИСКОМ			

Будущее может оказаться как прекрасным, так и удивительным.

Тем не менее, нас всех ожидают новые достижения и новые успехи в постижении секретов и загадок

**Вселенной
Кабельных
Систем**

