



Андрей Вакарчук, директор компании «Альянс Текнолоджиз»

Встреча Запада и Востока, или Новая СКС от «Альянс Текнолоджиз»

С августа этого года на украинском рынке появилась новая кабельная система IvyNET от компании «Альянс Текнолоджиз».

Такой шаг, несмотря на непростые условия конкурентной борьбы на рынке, был, тем не менее, весьма основательно продуман. О новой СКС и о планах компании

«Альянс Текнолоджиз» мы побеседовали с ее директором Андреем Вакарчуком.



— Андрей Игоревич, неужели на украинском рынке действительно появляется еще одна кабельная система? Почему так неожиданно?

— О появлении на рынке новой СКС IvyNET мы рассказали на партнерском семинаре, который был приурочен к пятилетию работы компании «Альянс Текнолоджиз» на украинском рынке. Прежде чем ответить на вопрос, важно подчеркнуть, что за этот период мы прочно закрепились в кабельном сегменте, сформировали развитую партнерскую сеть, выполнили все требования, которым должен удовлетворять «правильный дистрибьютор». На настоящий момент проводятся регулярные обучающие семинары, создана и успешно внедряется система электронной коммерции e-CAT (e-commerce of Alliance Technologies), позволяющая нашим партнерам видеть состояние склада и отслеживать прохождение заявок. На самом предприятии мы внедрили систему комплексной автоматизации.

Пять лет для СКС-ного бизнеса — срок немалый, и сделано немало. Прежде всего это наше детище, кабельная система VINET, которая изначально позиционировалась в сегменте относительно недорогих продуктов, средне-стоимостной нише. Этот подход тогда сработал, а имея в составе нашей кабельной системы компоненты только европейского производства, что немаловажно, нам удалось удерживать привлекательную для наших партнеров цену. Но ситуация на рынке менялась, и по ряду объективных обстоятельств СКС VINET постепенно оказалась в ценовом сегменте, занимаемом системами премиум-класса.

По сути, ниша среднестоймостных систем, на которую изначально ориентировалась СКС VINET, опять оказалась свободной.

— Это значит, что новая кабельная система будет дешевле СКС пре-

миум-класса. Но ведь и качество также должно быть соответствующим?

— А вот здесь как раз и скрыта изюминка. Действительно, новая СКС IvyNET будет иметь цену ниже систем премиум-класса. И это неудивительно, ведь все ее компоненты выпускаются на одном из заводов в Юго-Восточной Азии — секрета из этого мы не делаем. Однако это не просто «один из многих заводов». Это современное производство, удовлетворяющее самым строгим требованиям ряда мировых производителей СКС, по OEM-соглашению с которыми выпускаются компоненты для известных брендов, присутствующих, кстати, и в Украине. Важно, что к выбору производителя мы предъявляли очень жесткие требования, в том числе и на наличие результатов лабораторных испытаний от ведущих мировых кабельных лабораторий.

— Система IvyNET призвана дополнить или заменить «старушку» VINET?

— Только не заменить! Я обращаю особое внимание: VINET никуда не уходит, и мы будем делать все, чтобы наши партнеры не заменяли и не замещали одно другим, а также ни в коем случае не комбинировали компоненты этих СКС. IvyNET — это совсем другой продукт, у него совсем другое позиционирование. Кстати, в переводе с английского, Ivy — это плющ, растение весьма неприхотливое. Мы надеемся, что кабельная система с таким названием ни в чем не уступит своему собрату.

Теперь в рамках одной компании мы начинаем работать сразу с двумя брендами — с продуктами верхнего и нижнего ценового уровней.

— В чем технические особенности системы IvyNET?

Что касается концепции системы, то мы оставили ее модульной и безынструментальной. Этот подход — продолжение

идеологии, заложенной в СКС VINET, которая себя полностью оправдала. Коммутационные панели в этой СКС также будут наборными, хотя на этот раз — с модулями типа Keystone; никаких печатных плат ни в соединительных модулях, ни в панелях не предполагается.

Кроме указанных технических деталей мы разработали и зарегистрировали в Украине торговую марку IvyNET, а также корпоративный стандарт для всей линейки продукции, начиная от упаковки и заканчивая маркировкой кабеля и модулей.

— Какая продукция будет представлена на рынке в первую очередь?

— Первая партия товара появилась на складе в конце августа. Завезена полная линейка оборудования категории 5е в пропорции 30/70 (экранированные/неэкранированные компоненты). Сюда входят все базовые элементы, необходимые для создания СКС — кабель и модули, коммутационные панели и патч-корды, розетки. В следующей поставке в тех же пропорциях планируются компоненты категории 6.

Кстати, вспомогательные компоненты для СКС, хотя мы их и не завозим, также можно приобрести у нас.

Пять лет — это планка, которую следует не только преодолеть, но и выйти при этом на новый уровень развития бизнеса, «оседлав» новые технологии и воспользовавшись попутным ветром перемен.

— Надеемся, что у вас это получится, и слова Редьярда Киплинга о несоединимости Запада и Востока и их единстве приобретут в решениях «Альянс Текнолоджиз» новое диалектическое звучание.

Интервью провел
Владимир СКЛЯР, СИБ