



Альянс
Технолоджиз

Миссия выполнима!

Партнёрский семинар



г.Киев

25 июня 2008 года



Пять лет в «Альянсе»

Вакарук А.И.

Директор ООО «АльянсТехнолоджиз»

Миссия компании – это философия и предназначение организации, смысл её существования и роль в обществе

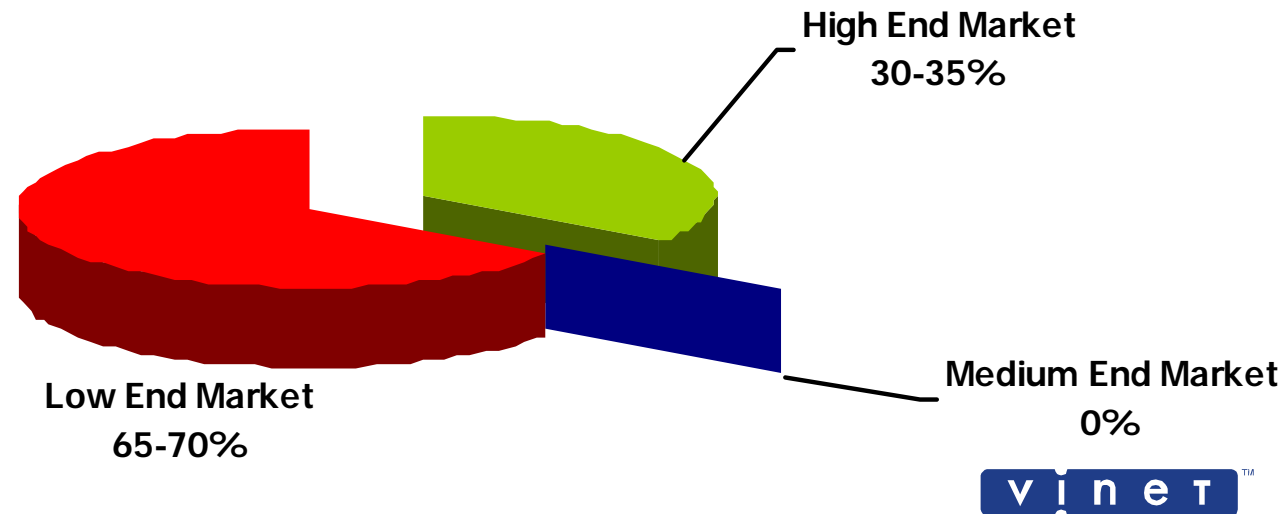
Год основания: август 2002

Основные направления деятельности

- **Разработка, производство и дистрибуция отечественной структурированной кабельной системы (СКС) «VINET»**
- **Обучение и консалтинг в области построения структурированных кабельных систем**



Рынок СКС Украины - 2003



Рынок «требовал» - мы сделали!

I квартал 2003 г. – начало дистрибуции СКС Vinet

Что сделано 2003-2007г.г.? Динамика развития

- Начало проведения обучающих сертификационных семинаров по «эксклюзивной» программе. Результат **224 сертифицированных партнера** и **108 сертифицированных компаний** Украины, Молдовы и Беларуси. Уверенное 3-е место на рынке по динамике проведения и увеличению базы сертифицированных партнеров
- Обновление программы сертификационных семинаров (углубленный курс по основам проектирования, дополнительное сопутствующее оборудование, специализированное ПО)
- Расширение продуктовой линейки СКС VINET
- Развитие дополнительных сервисов (реализация комплексного проекта внедрения ERP, CRM и e-commerce **e-cAT** в рамках одной ИС)
- Заключение дистрибуторских соглашений с популярными производителями сопутствующего оборудования

PatchSeeTM
"intelligent patch cord"[®]

CABLOFIL[®]
INNOVATORS IN CABLE MANAGEMENT

DKC

В результате:

- Резкое повышение цен на медные инсталляционные кабели, как следствие увеличения мировых цен на нефтепродукты и медь
- Изменение соотношения курсов основных мировых валют
- Восприятие продукта как бренда с неизменно хорошим качеством и гарантийной поддержкой
- Чёткая производственная политика компании. Использование в системе продукции европейского или отечественного производства
- Высокий профессионализм персонала
- Широкая партнерская сеть. Чёткая партнёрская политика
- Высокая лояльность и профессионализм партнеров

vinetTM **высококачественный продукт, ориентированный на использование в “Premium – сегменте”**

III квартал 2008г. - ...

Рынок «требует» - мы делаем!

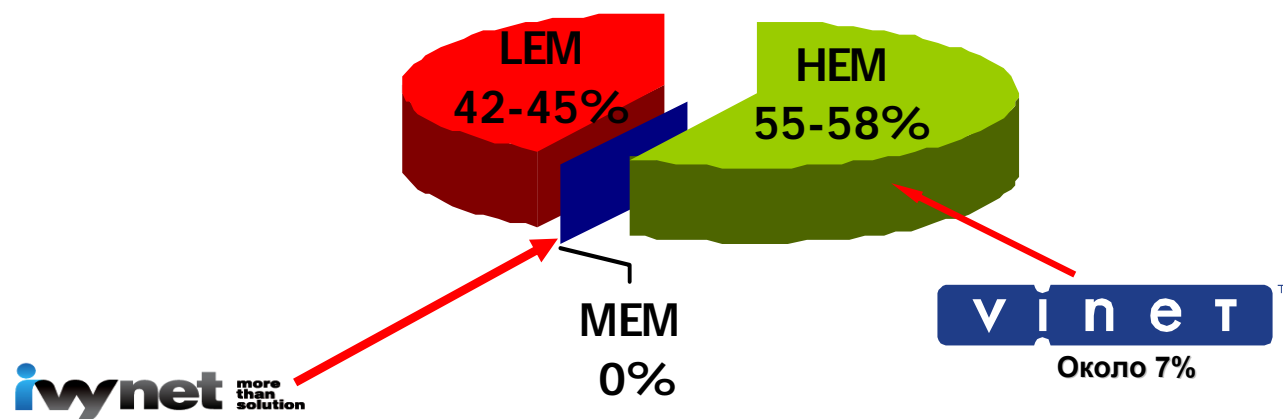
- Дальнейшее развитие СКС VINET (продуктовая линейка, сервисы, технологии)
- Продвижение новых перспективных технологий для корпоративных заказчиков (FTTH и т.д.)
- **И самое главное...**

Начало дистрибуции с августа 2008 года

новой структурированной кабельной системы

от Компании «Альянс Текнолоджиз»

ivynet **more
than
solution**



Причины появления нового продукта:

1. Объективная необходимость развития Компании. Расширение продуктовой линейки
2. Альтернативный продукт для партнеров (разница около 30-40%)
3. “Высвобожденная” MEM-ниша
4. Ориентирование на “бюджетные” отрасли хозяйствования
5. Усиление присутствия Компании на рынке

Рынок «требует» - мы сделаем!

IvyNET (от англ. *Ivy* – плющ, неприхотливое растение)

Товарные группы IvyNET по аналогии с VINET

VN1 – Телекоммуникационные кабели – **IN1**

VN2 – Коммутационные панели – **IN2**

VN3 – Телекоммуникационные розетки – **IN3**

VN4 – Соединительные модули – **IN4**

Сервисы

- Гарантийная поддержка до 15 лет
- Обучение и сертификация специалистов
- Логистика
- Система электронной коммерции e-cAT
- И многое другое...





Благодарим за сотрудничество!

Украина, г.Киев
ул. В.Хвойки 11, оф.302
Тел. + 38 044 428 98 08
E-mail: info@vinet.ua
Web: www.vinet.ua

Стратегический партнер 2003-2007 – Компания «Аксон», г.Кременчуг
(директор Игорь Петров)

Стратегический партнер 2003-2007 – Компания «Next Step», г.Полтава
(директор Дмитрий Кульбаков)

Бронзовый партнер 2003-2007 – Компания «Одител», г.Одесса (директор
Алексей Княжев)

Серебряный партнер 2003-2007 – Корпорация «Инком», г.Киев
(руководитель департамента инженерной инфраструктуры Александр Тарасенко)

Золотой партнер 2003-2007 – Корпорация «Квазар-Микро», г.Киев
(руководитель отдела инженерных систем Федоров Николай Петрович)

г.Киев

25 июня 2008 года

